



HOCHSCHULE RUHR WEST  
UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

# **E-Commerce**

---

## **Modulhandbuch**

### **Bachelor of Science (B.Sc.)**

**BPO 2017 (für Studierende ab WS 2017/18)**

**BPO 2019 (für Studierende ab WS 2019/20)**

**BPO 2020 (für Studierende ab WS 2020/21)**

**12.07.2021**

# Inhaltsverzeichnis

<b>Pflichtmodule 1. Semester</b> .....	<b>6</b>
Einführung in die BWL.....	6
Einführung in die Wirtschaftsinformatik und E-Commerce.....	8
English (English).....	10
Grundlagen der Informatik und Programmierung.....	13
Grundlagen des Handelsmanagements.....	15
<b>Pflichtmodule 2. Semester</b> .....	<b>17</b>
Datenbanken.....	17
Mathematik 1 (Ingenieurmathematik).....	20
Online-Marketing.....	22
Prozessmanagement im E-Commerce.....	24
Rechtliche Grundlagen des E-Commerce.....	26
<b>Pflichtmodule 3. Semester</b> .....	<b>28</b>
Angewandte Statistik.....	28
Bilanz- und Erfolgsrechnung.....	30
Customer Relationship Management (CRM) und Web Controlling.....	32
Investition und Finanzierung.....	35
MMI und GUI Programmierung.....	38
Softwaretechnik.....	41
<b>Pflichtmodule 4. Semester</b> .....	<b>43</b>
Entrepreneurship.....	43
Operations und Supply Chain Management.....	45
Shop- und Warenwirtschaftssysteme.....	47
Webtechnologien und mobile Anwendungen.....	49
<b>Pflichtmodule 5. Semester</b> .....	<b>52</b>
Geschäftsmodelle im E-Commerce.....	52
Marktforschung - Statistische Auswertung mit SPSS.....	54
Retail Management im E-Commerce.....	56

<b>Social Commerce und Social Media</b> .....	58
<b>Wahlmodule</b> .....	61
<b>Angewandte künstliche Intelligenz im E-Commerce</b> .....	61
<b>Angewandtes Mediendesign für E-Commerce</b> .....	63
<b>Angewandtes Webshop-Management</b> .....	66
<b>Computergrafik und Visualisierung</b> .....	68
<b>Current Topics of Operations &amp; Supply Chain Management (English)</b> .....	70
<b>Digitales Mediendesign</b> .....	72
<b>Empfehlungssysteme</b> .....	74
<b>Eye-Tracking Research in Retail Management</b> .....	76
<b>Forschungsprojekt mit aktuellem Thema im E-Commerce</b> .....	78
<b>Grundlagen der Künstlichen Intelligenz – interdisziplinär</b> .....	81
<b>Internationales Management</b> .....	85
<b>Internationalisation of Ecommerce &amp; Intercultural Aspects (englisch)</b> .....	87
<b>Let's battle for some attention: Brand Development and Marketing (project-based) (English)</b> .....	90
<b>Mobile Computing</b> .....	93
<b>Natural Language Processing</b> .....	95
<b>Net Economy (English)</b> .....	97
<b>Projekt: Benutzerschnittstellen für Mobilgeräte</b> .....	99
<b>Startup Project</b> .....	101
<b>Vertriebs- und Pricing-Strategien im Cross-Channel-Kontext</b> .....	104
<b>Virtual und Augmented Reality</b> .....	106
<b>Praxissemester</b> .....	108
<b>Praxissemester</b> .....	108
<b>Praxisseminar</b> .....	110
<b>Bachelorarbeit</b> .....	112
<b>Bachelorarbeit</b> .....	112
<b>Bachelorarbeit (Kolloquium)</b> .....	114

# Curriculare Übersicht

Semester	Modul	Veranstaltungstitel	Modulinhalte	Credits	SWS
1	BWL EC	Einführung in die BWL	Betriebswirtschaftliche Grundlagen, Technik des betriebswirtschaftlichen Rechnungswesens	6	4
1	WIE	Einführung in die Wirtschaftsinformatik und E-Commerce	Einführung in die Grundlagen der Wirtschaftsinformatik und des E-Commerce / Online-Handel	6	5
1	ENG	English (English)		6	4
1	GIP EC	Grundlagen der Informatik und Programmierung		6	5
1	HBL	Grundlagen des Handelsmanagements	Einführung in das Handelsmanagement	6	2
				30	20
Semester	Modul	Veranstaltungstitel	Modulinhalte	Credits	SWS
2	DAT	Datenbanken		6	5
2	MAT 1	Mathematik 1 (Ingenieurmathematik)	Erwerb mathematischen Grundwissens, das für das weitere Studium benötigt wird: Funktionen, Vektorrechnung, Folgen, Differentialrechnung, Integralrechnung, komplexe Zahlen.	6	6
2	OME C	Online-Marketing	Einführung in die Instrumente des Online-Marketing	6	4
2	PME	Prozessmanagement im E-Commerce	Einführung in das Prozessmanagement mit einer Vertiefung im E-Commerce	6	4
2	ECLAW	Rechtliche Grundlagen des E-Commerce		6	4
				30	23
Semester	Modul	Veranstaltungstitel	Modulinhalte	Credits	SWS
3	Ang. Stat.	Angewandte Statistik		6	4
3	BWL II	Bilanz- und Erfolgsrechnung	Einführung in das Rechnungswesen; Bilanzen; Jahresabschluss nach HGB	6	4
3	CRM	Customer Relationship Management (CRM) und Web Controlling	Einführung in das Customer Relationship Management im Online-Handel und die wichtigsten Kennzahlen und Instrumente des Web Controllings	6	5
3	BWL VI	Investition und Finanzierung	Investitionsverfahren, Finanzierungsformen und Finanzmanagement	6	4
3	MMI EC	MMI und GUI Programmierung	Programmierung grafischer Benutzeroberflächen. Grundzüge zu Richtlinien und Methoden zur Erstellung gebrauchstauglicher Software.	6	5
3	SWT EC	Softwaretechnik		6	5
				36	27
Semester	Modul	Veranstaltungstitel	Modulinhalte	Credits	SWS
4	ENT	Entrepreneurship	Technologiebasierte Unternehmensgründungen & Innovationen	6	4
4	OSCM	Operations und Supply Chain Management	Grundlagen betrieblicher Produktions- und Logistikabläufe	6	4
4	SWW	Shop- und Warenwirtschaftssysteme	Einführung in den Aufbau und Betrieb eines Online-Shops und Warenwirtschaftssystems	6	4
4	APP	Webtechnologien und mobile Anwendungen	Einführung in Webtechnologien und die Entwicklung mobiler Anwendungen	6	5
				24	17
Semester	Modul	Veranstaltungstitel	Modulinhalte	Credits	SWS
5	EBM	Geschäftsmodelle im E-Commerce	Einführung in die Entwicklung von Geschäftsmodellen	6	5
5	EDV I	Marktforschung - Statistische Auswertung mit SPSS	Datenerhebung, -bereinigung und -analyse sowie Darstellung und Interpretation der Datenanalyse	6	4
5	RME C	Retail Management im E-Commerce		6	4

5	SCSM	Social Commerce und Social Media	Einführung in Strategien, Maßnahmen und Plattformen des Social Commerce und der sozialen Medien (Social Media)	6	5
5	Wahlmodul 1	Wahlmodul 1	Wahlmodul 1	6	
5	Wahlmodul 2	Wahlmodul 2	Wahlmodul 2	6	
				36	18
<b>Semester</b>	<b>Modul</b>	<b>Veranstaltungstitel</b>	<b>Modulinhalte</b>	<b>Credits</b>	<b>SWS</b>
6	Wahlmodul 3	Wahlmodul 3	Wahlmodul 3	6	
6	Wahlmodul 4	Wahlmodul 4	Wahlmodul 4	6	
6	Wahlmodul 5	Wahlmodul 5	Wahlmodul 5	6	
6	Praxissemester Teil I			12	
				30	
<b>Semester</b>	<b>Modul</b>	<b>Veranstaltungstitel</b>	<b>Modulinhalte</b>	<b>Credits</b>	<b>SWS</b>
7	Praxissemester Teil II (inkl. Praxisseminar)			16	
7		Bachelorarbeit		12	
7	Kolloq.	Bachelorarbeit (Kolloquium)		2	
				30	
<b>Summe Gesamtstudium</b>				<b>216</b>	<b>105</b>

# Pflichtmodule 1. Semester

## Einführung in die BWL

<b>Modulname</b>		<b>Einführung in die BWL</b>				
<b>Modulname englisch</b>		<b>Business Administration I</b>				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Sarah Hosell				
<b>Dozent/in</b>		N.N.				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
BWL EC	180 h	6	1. Semester	jährlich zum Wintersemester		1 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung mit integrierter Übung: 4 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h		Vorlesung mit integrierter Übung	max. 150 bzw. 120
<b>2</b>	<p><b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b></p> <p>Die Studierenden verstehen die Besonderheiten der Betriebswirtschaftslehre als Wissenschaft. Sie können ökonomisch denken, so dass sie ökonomische Probleme erkennen, analysieren und diskutieren können. Sie kennen grundlegenden Entscheidungen in Unternehmen und sind in der Lage, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge zu verstehen und umzusetzen.</p> <p>Die Studierenden verstehen die Zusammenhänge zwischen Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung, beherrschen die betriebswirtschaftlichen Rechengrößen und sind in der Lage, betriebswirtschaftliche Vorgänge buchhalterisch abzubilden.</p>					
<b>3</b>	<p><b>Inhalte</b></p> <p><b>Betriebswirtschaftliche Grundlagen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gegenstand der Betriebswirtschaftslehre</li> <li>• Die Betriebswirtschaftslehre als Wissenschaft</li> <li>• Die betrieblichen Produktionsfaktoren</li> <li>• Preis-Absatz- und Nachfragefunktion</li> <li>• Betriebswirtschaftliche Basisentscheidungen <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Betriebliche Ziele</li> <li>◦ Geschäftsidee und Geschäftsmodelle</li> <li>◦ Strategische Planung</li> <li>◦ Standortwahl</li> <li>◦ Rechtsformen</li> </ul> </li> <li>• <b>Organisation: Aufbau- und Ablauforganisation</b></li> </ul> <p><b>Technik des betrieblichen Rechnungswesens</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Einordnung des Rechnungswesens in die Unternehmung</li> <li>• Unterscheidung internes und externes Rechnungswesen</li> <li>• Buchführungspflicht, Inventur und Inventar; die Bilanz, Bilanzveränderungen</li> <li>• Konto, Buchungssatz und Abschluss von Konten</li> <li>• Erfolgswirksame und erfolgsneutrale Buchungen</li> <li>• Von der Eröffnungsbilanz zur Schlussbilanz</li> </ul>					

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Buchungen mit der Umsatzsteuer, die Buchung von Steuern</li> <li>• Anschaffung, Herstellung, Abschreibung und Verkauf von Anlagevermögen</li> <li>• Abschreibung und Wertberichtigung von Forderungen</li> <li>• Lohn- und Gehaltsbuchungen</li> <li>• Zeitliche Abgrenzung und Rückstellungen</li> </ul>				
4	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, moderierte Diskussion, Gruppenarbeit, Fallanalysen				
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (120 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch				
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung; die Module sind voneinander unabhängig zu bestehen und wiederholbar				
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b> <table style="width: 100%; border: none;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
Studiengang	Status				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits				
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Wird zu Beginn der Veranstaltung bekannt gegeben				

## Einführung in die Wirtschaftsinformatik und E-Commerce

<b>Modulname</b>		<b>Einführung in die Wirtschaftsinformatik und E-Commerce</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Business Informatics and E-Commerce</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Sarah Hosell</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>WIE</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>1. Semester</b>	<b>jährlich zum Wintersemester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung: 2 SWS Seminar: 2 SWS Online-Betreuung: 1 SWS	5 SWS (= 75 h)	Gesamt: 105 h	Vorlesung max. 150 bzw. 120 Seminar 15 Online-Betreuung	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>				
	<p>Die Studierenden haben die Rolle der Wirtschaftsinformatik als Bindeglied und Mittler zwischen betrieblichen (IT-)Anforderungen und IT-technischer Umsetzung in Form von Informationssystemen verinnerlicht. Sie haben einen Überblick über die wichtigsten Themenbereich im E-Commerce / Online-Handel und können die relevanten Begriffe einordnen.</p> <p>Studierende kennen für den E-Commerce relevante ökonomische Zusammenhänge. Sie können Geschäftsmodelle analysieren und bewerten. Bei Aaktuellen Geschehnisse in der Branche sind die Studierden auf dem neusten Stand. Diese können eingeordnet und bewertet werden.</p>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>				
	<p><b>Einführung in Wirtschaftsinformatik/ E-Commerce / Online-Handel</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Formen elektronischer Geschäftsbeziehungen: B2C, B2B, C2C etc.</li> <li>• Wertschöpfungsstufen im E-Commerce</li> <li>• Landschaft der Handelsverbände</li> <li>• Kundeninteraktion im Online-Handel (Online/Offline, Onsite/Offsite, Upstream/Downstream)</li> <li>• Geschäftsmodelle im Online-Handel, Netzeffekte</li> <li>• Netzneutralität</li> <li>• LEH im Internet</li> <li>• Veränderung der Wertschöpfung durch Digitalisierung</li> <li>• exemplarische Wirtschaftlichkeitsberechnung eines Online-Shops</li> <li>• Veränderung von Vertriebskonzepten (Zugang zum Kunden, Marktplätze, letzte Meile)</li> <li>• Bezahlverfahren aus Kunden- und Händlersicht, Check out, Gütesiegel</li> <li>• Mobiel Commerce</li> <li>• Zukunftstrends und -szenarien im E-Commerce</li> </ul> <p><b>Seminar</b></p>				



	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen wissenschaftlichen Arbeiten, insbesondere als Vorbereitung für die Erarbeitung der Seminararbeit</li> <li>• Praktischen Erarbeiten der E-Commerce-Inhalte an einem Unternehmen</li> </ul>				
4	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, Fallstudien und Gruppenarbeit im Seminar, Online-Betreuung der Seminararbeit				
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (60 min.) (50%)      Prüfungssprache: Deutsch Seminararbeit (10 Seiten) (50%)                      Prüfungssprache: Deutsch				
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfungen				
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table style="width: 100%; border: none;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
Studiengang	Status				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits				
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Hansen, Hans Robert; Mendling, Jan; Neumann, Gustaf: Wirtschaftsinformatik, 11. Auflage, UTB 2015.  Abts, Dietmar; Müller, Wilhelm: Grundkurs Wirtschaftsinformatik, 8. Auflage, Vieweg + Teubner 2013.  Kollmann, T., E-Business, aktuelle Auflage, Wiesbaden 2009/2010  Kreuzer, R.: Online Marketing, Studienwissen kompakt, SpringerGabler 2015.  Vulkan, Nir (2003): The economics of e-commerce. A strategic guide to understanding and designing the online marketplace. Princeton, N.J: Princeton University Press.  Weitere Literaturhinweise werden themenspezifisch im Laufe der Veranstaltung gegeben. Die Vergabe der Seminararbeitsthemen erfolgt in einer der ersten Seminar-Veranstaltungen.				

## English (English)

<b>Module Title</b>		Englisch			
<b>Module Title in English</b>		English			
<b>Module Leader</b>		Ingo Bachmann			
<b>Teaching Staff</b>		ZfK/Ingo Bachmann			
<b>Courselanguage/</b>		English			
<b>Code</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Semester</b>	<b>Semester Offered</b>	<b>Duration</b>
ENG	180 h	6	1st semester	Every Winter semester	1 semester
<b>1</b>	<b>Type of Course</b>	<b>Scheduled Learning</b>	<b>Independent Study</b>		<b>Approx. Number of Participants</b>
	Seminar: 4 h/week	4 h/week (= 60 h)	Total: 120 h		Seminar 15
<b>2</b>	<p><b>Learning Outcomes / Competences</b></p> <p><b>Knowledge:</b> The students have acquired a good range of specialist vocabulary. Next to various technical expressions, the students also know common, frequently used phrases and idiomatic expression relevant to their potential future professional field. This knowledge applies to their written as well as spoken competence. The students are familiar with the fundamentals of intercultural communication.</p> <p><b>Skills:</b> The students can communicate adequately in a spoken as well as in a written way in a specialist context. They are capable of describing and explaining their own work environment and work-related tasks, work processes as well as the relevant technical background needed. They are also able to actively participate in discussions in English and to give a short, subject-related presentation and communicate content in a target group-oriented way. Furthermore, the students can access and engage with specialist texts and also write short scientific text in English on their own.</p> <p><b>Competences:</b> The students have a good command of the specialist terminology relevant to their field of study and professional field. This applies to their receptive as well as their productive language skills (A2, K2, E3, R2). The students are competent in preparing a presentation in English independently and also holding the presentation at the end. They have the methodical competence to structure and present their presentation in such a way that it is communicated adequately and target group-oriented (A3, K2, E3, R3). They have learned to take into account relevant intercultural factors in a given communicative process (A3, K2, E3, R2). In addition, the students' social competence has improved through working in small groups, performing various project-related tasks and activities. Emerging problems and team-building processes can be discussed in English (A2, K2, E3, R2).</p>				
<b>3</b>	<p><b>Contents</b></p> <p>Technical English for Applied Informatics</p> <p>Describing technical processes, work processes and organisational charts</p> <p>Business correspondence via various media</p> <p>Reading competence and reading techniques</p> <p>Writing abstracts and scientific reports</p>				

	<p><b>Presentation skills</b></p> <p><b>Taking part in discussion</b></p> <p><b>Intercultural communication</b></p>
4	<p><b>Teaching Methods</b></p> <p><b>Project-based seminar, exercises, working in small groups</b></p>
5	<p><b>Content-Related Module Prerequisites</b></p> <p><b>Students' level of English should be B1 CEFR (corresponds to five years of English with adequate grades).</b></p> <p><b>Students whose English is not yet on a B1 level should consider taking either the ZfK module "English for Beginners" and/or "English Refresher Course" prior to this module.</b></p>
6	<p><b>Formal Module Prerequisites</b></p>
7	<p><b>Type of Exams</b></p> <p><b>Portfolio:</b></p> <p><b>experience report on your group work (2 pages) (in week 3) (0%)      Examlanguage: English</b></p> <p><b>abstract about the topic of the presentation (60 min.) (in week 7) (25%)      Examlanguage: English</b></p> <p><b>presentation on a study-related subject in small groups of two to four students (10 min.) (in week 11) (40%)      Examlanguage: English</b></p> <p><b>written test (60 min.) (in week 15) (35%)      Examlanguage: English</b></p>
8	<p><b>Prerequisite for the Granting of Credits</b></p> <p><b>successful participation and successful contribution + passing the exam</b></p>
9	<p><b>This Module Appears in:</b></p>

	<b>Course of Studies</b>	<b>Status</b>
	<b>Angewandte Informatik_BPO2012_BPO2014</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Angewandte Informatik_BPO2017</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Energieinformatik_BPO2013_BPO2015</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Energieinformatik_BPO2017</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Modules in English at HRW</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Wirtschaftsinformatik_BPO2013_BPO2015</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Wirtschaftsinformatik_BPO2017</b>	<b>Compulsory Module</b>
	<b>Wirtschaftsinformatik_BPO2020</b>	<b>Compulsory Module</b>
<b>10</b>	<b>Weighting of Grade in Relationship to Final Grade</b> Weighting equals the proportion of module credits in relationship to the total number of grade-relevant credits	
<b>11</b>	<b>Additional Information / Literature</b> Material will be announced during the first session.  Das Modul wird für den Studiengang E-Commerce am Standort Mülheim angeboten.	

## Grundlagen der Informatik und Programmierung

<b>Modulname</b>		<b>Grundlagen der Informatik und Programmierung</b>				
<b>Modulname englisch</b>		<b>Fundamentals of computer science and programming</b>				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Fatih Gedikli</b>				
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Fatih Gedikli</b>				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
<b>GIP EC</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>1. Semester</b>	<b>jährlich zum Wintersemester</b>		<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung mit integrierter Übung: Praktikum:	3 SWS 2 SWS	5 SWS (= 75 h) Gesamt: 105 h		Vorlesung mit integrierter Übung Praktikum	
					max. 150 bzw. 120 max. 15	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>					
	<b>Die Studierenden</b>					
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• können den grundsätzlichen Aufbau von Computern und die Kodierung von Informationen erläutern.</li> <li>• können Berechnungen in unterschiedlichen Zahlensystemen durchführen und Zahlen zwischen verschiedenen Systemen umwandeln.</li> <li>• kennen die Grundzüge der Booleschen Algebra und Aussagenlogik, und können diese in einer Programmiersprache anwenden.</li> <li>• können einfache Programme in der Programmiersprache Java erstellen.</li> <li>• können Grundprinzipien der Objektorientierung in der Programmiersprache Java umsetzen.</li> </ul>					
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>					
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundsätzlicher Aufbau und Funktionsweise von Computern</li> <li>• Grundzüge der Booleschen Algebra und Aussagenlogik</li> <li>• Grundlagen der Programmentwicklung</li> <li>• Zahlendarstellungen und Zahlensysteme</li> <li>• Grundlagen der Programmierung in Java</li> <li>• Variablen, elementare Datentypen und Typkonvertierungen (explizit und implizit)</li> <li>• Ausdrücke und Operatoren</li> <li>• Referenzdatentypen und mehrdimensionale Arrays</li> <li>• Kontrollstrukturen (Verzweigungen, Schleifen, ...)</li> <li>• Methoden, Rekursion, Modularisierung, einfache Algorithmen</li> <li>• Klassen, Attribute, Konstruktoren</li> <li>• Prinzipien der Objektorientierung: Abstraktion, Datenkapselung, Vererbung, Polymorphie &amp; Dynamic Binding</li> </ul>					
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>					
	Vorlesung mit integrierten Übungseinheiten und begleitenden Praktika					
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>					
	keine					

6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine						
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (120 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch						
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung und bestandenes Praktikum (Studienleistung für Praktikum, be/nb): Die Studierenden müssen eine vorgegebene Anzahl von Aufgabenzettel erfolgreich bearbeiten. Die Modalitäten werden zu Beginn der Veranstaltung mitgeteilt.						
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b> <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%;"><b>Studiengang</b></td> <td style="width: 50%;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td>Wahlpflichtmodul</td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul	Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>						
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul						
Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul						
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits						
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Keine Anerkennung zu Grundlagen der Informatik und Programmierung in BOT möglich!  <b>Literatur</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Herold, B. Lurz, J. Wohlrab, M. Hopf: Grundlagen der Informatik, 3. Auflage, Pearson Studium, 2017.</li> <li>• Leibniz Universität IT Services: Programmierung – Grundlagen (mit Beispielen in Java), 9. Auflage, HERDT-Verlag für Bildungsmedien GmbH, 20167.</li> <li>• Leibniz Universität IT Services: Java (1. Band) Grundlagen und Einführung, 13. Auflage, HERDT-Verlag für Bildungsmedien GmbH, 2016.</li> <li>• Ratz, J. Scheffler, D. Seese, J. Wiesenberger: Grundkurs Programmierung in Java, 7. Auflage, Hanser Verlag, 2014.</li> <li>• Ullenboom: Java ist auch eine Insel, 14. Auflage, Rheinwerk Computing, 2018.</li> </ul>						

## Grundlagen des Handelsmanagements

<b>Modulname</b>		<b>Grundlagen des Handelsmanagements</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Retail Management</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Julia Thalmann-Ulshöfer</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Julia Thalmann-Ulshöfer</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>HBL</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>1. Semester</b>	<b>jährlich zum Wintersemester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>  <b>Übung: 2 SWS</b>	<b>Kontaktzeit</b>  <b>2 SWS (= 30 h)</b>	<b>Selbststudium</b>  <b>Gesamt: 150 h</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>  <b>Übung max. 30</b>	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Am Ende der Veranstaltung sind die Studierenden in der Lage...</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Grundlagen, Abgrenzungen und Sichtweisen des Handels zu erläutern,</b></li> <li>• <b>das Umfeld des Handels zu analysieren,</b></li> <li>• <b>Theorien, Ansätze und Konzepte des Handelsmanagements zu beschreiben,</b></li> <li>• <b>wettbewerbsorientierte Strategien des Handelsmanagement zu verstehen,</b></li> <li>• <b>verschiedene Betriebs- und Vertriebstypen im Groß- und Einzelhandel zu kennen, die Bestimmungsfaktoren für die Auswahl der Betriebs- und Vertriebstypen zu analysieren sowie deren Dynamik zu erläutern,</b></li> <li>• <b>die Optionen des Absatzmarketing zu kennen,</b></li> <li>• <b>anhand von Fallstudien die Chancen und Risiken im Handel zu analysieren,</b></li> <li>• <b>die internationale Komponente des Handels zu diskutieren und Handlungsempfehlungen für das Management abzuleiten.</b></li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <b>Grundlagen des Handelsmanagements vermittelt den Studierenden die wichtigen Management-Kompetenzen für die Branche Handel. Dies kann wie folgt untergliedert werden:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Es werden die Grundlagen des Handels vermittelt.</b></li> <li>• <b>Es werden die zehn wichtigen Handelskompetenzen erläutert und deren Bedeutung an Beispielen betont.</b></li> <li>• <b>Es sollen Chancen und Risiken im Rahmen der Handelskompetenzen erkannt werden sowie Handlungsempfehlungen für das Management entwickelt werden;</b></li> <li>• <b>Es werden internationale Aspekte des Handelsmanagements beleuchtet, dessen Komplexität diskutiert sowie Managementempfehlungen abgeleitet.</b></li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> <b>Dozentenvortrag, moderierte Diskussion, Fallstudien &amp; Präsentation</b>				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> <b>keine</b>				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> <b>keine</b>				

7	<b>Prüfungsformen</b> <b>Schriftliche Klausurarbeit (60 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch</b>				
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> <b>Bestandene Modulprüfung</b>				
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table data-bbox="268 461 1396 562"> <thead> <tr> <th data-bbox="268 461 874 495">Studiengang</th> <th data-bbox="874 461 1396 495">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="268 528 874 562">E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td data-bbox="874 528 1396 562">Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
Studiengang	Status				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>				
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Literatur:</b>  <b>Rudolph, Thomas (2013): Modernes Handelsmanagement: Eine Einführung in die Handelslehre, Schäffer Poeschel; ISBN-10: 3-7910-3304-4, ISBN-13: 978-3-7910-3304-4</b>  <b>Zentes, Joachim, Morschett, Dirk, Schramm-Klein, Hanna (2017): Strategic Retail Management, 3rd Edition, Springer Gabler Verlag, Wiesbaden.</b>				



# Pflichtmodule 2. Semester

## Datenbanken

<b>Modulname</b>		<b>Datenbanken</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Databases</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Susanne Winter			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Susanne Winter, Dr. Ahmad Rabie			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
DAT	180 h	6	2. Semester	jährlich zum Sommersemester	1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung mit integrierter Übung: 3 SWS Praktikum: 2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  5 SWS (= 75 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 105 h	<b>geplante Gruppengröße</b> Vorlesung mit integrierter Übung: max. 150 bzw. 120 Praktikum: max. 15	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• können alle notwendigen Schritte der Konzeption (Modellierung) und Implementierung einer Datenbankanwendung (in MySQL) eigenständig durchführen und verschiedene alternative Modellierungs- und Implementierungsoptionen bewerten.</li> <li>• können die Normalform von bestehenden Daten bestimmen, die einer Fragestellung angemessene Normalform wählen und die Normalisierung durchführen.</li> <li>• können die grundlegenden Konzepte der relationalen Algebra erläutern und mittels SQL umsetzen.</li> <li>• können einfache und komplexe Abfragen mit MySQL durchführen.</li> <li>• kennen die modernen NoSQL-Konzepte und können deren Relevanz und Einsatzszenarien nachvollziehen.</li> </ul>				
3	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundbegriffe: DB/DBMS/DMS, Zeichensätze und Kodierung</li> <li>• Historische Entwicklung</li> <li>• Datenorganisation und Speicherung</li> <li>• Alternative Datenbankmodelle (Netzwerk, hierarchisch, relational)</li> <li>• Aufgaben von Datenbankmanagement-Systemen</li> <li>• Datenbankentwurf               <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Modellierung: Abstraktion, Projektion und Partitionierung</li> <li>◦ Konzeptuelle Datenmodellierung als Entity-Relationship-Model</li> <li>◦ Überführung ER-Diagramm in Relationenschemata</li> <li>◦ Normalisierung von Relationenschemata (1. - 5. Normalform + Boyce-Codd-NF)</li> </ul> </li> <li>• Relationale Algebra (mengenorientierte und relationenorientierte Operatoren)</li> <li>• SQL / MySQL               <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ SQL DDL: Datentypen; Datenbanken und Tabellen erstellen, ändern und löschen</li> <li>◦ SQL DML: Datensätze einfügen, ändern, löschen</li> <li>◦ SQL DQL: Datenabfragen -&gt; Projektion, Selektion, Joins etc.</li> <li>◦ Indices, Views, Stored Procedures, Trigger</li> <li>◦ Benutzerverwaltung, Transaktionsverwaltung</li> </ul> </li> </ul>				

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Aktuelle Entwicklungen: Big Data und NoSQL-Datenbanken</li> </ul>																
4	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, Übungen, Praktikum																
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> Keine																
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> Keine																
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (90 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch																
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung und bestandenes Praktikum (bearbeitete Aufgabenzettel)																
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b> <table border="0" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Angewandte Informatik_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Energieinformatik_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td>Wahlpflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	Angewandte Informatik_BPO2017	Pflichtmodul	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul	Energieinformatik_BPO2017	Pflichtmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2017	Pflichtmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2020	Pflichtmodul	Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul
Studiengang	Status																
Angewandte Informatik_BPO2017	Pflichtmodul																
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul																
Energieinformatik_BPO2017	Pflichtmodul																
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul																
Wirtschaftsinformatik_BPO2017	Pflichtmodul																
Wirtschaftsinformatik_BPO2020	Pflichtmodul																
Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul																
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits																
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Literatur</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Leibnitz Universität IT Services: SQL Grundlagen und Datenbankdesign, 14. Auflage, HERDT-Verlag für Bildungsmedien GmbH, 2019.</li> <li>• Kleuker, Stephan: Grundkurs Datenbankentwicklung, 4. Auflage, Springer Verlag, 2016</li> <li>• Kemper, Alfons; Eickler, André: Datenbanksysteme – Eine Einführung, 10. Auflage, Oldenbourg Verlag, München 2013.</li> <li>• Kudraß, Thomas: Taschenbuch Datenbanken, 2.Auflage, Carl Hanser Verlag, München 2015.</li> </ul> <p>Weitere Literatur wird in der Vorlesung bekannt gegeben.</p>																

**Das Modul wird für den Studiengang E-Commerce am Standort Mülheim angeboten.**

## Mathematik 1 (Ingenieurmathematik)

<b>Modulname</b>		<b>Mathematik 1 (Ingenieurmathematik)</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Mathematics 1</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Prof. Dr. rer. nat. Andrea Ostendorf</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Andrea Ostendorf</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>MAT 1</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>2. Semester</b>	<b>jedes Semester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung: 4 SWS Übung: 2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  6 SWS (= 90 h)	<b>Selbststudium</b> Gesamt: 90 h  Vor- und Nacharbeit: 60 h  Prüfungsvorbereitung: 30 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Vorlesung max. 150 bzw. 120 Übung max. 30	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• können logische Formeln umformen und Abfragen in der Sprache der Logik formulieren.</li> <li>• sind vertraut mit elementaren Rechenregeln und Äquivalenzumformungen.</li> <li>• beherrschen die Grundlagen der Matrizen- und Vektorrechnung, so dass sie mit darauf aufbauenden Datenstrukturen sicher umgehen können.</li> <li>• beherrschen den Umgang mit komplexen Zahlen.</li> <li>• können die grundlegenden Begrifflichkeiten der Analysis einer reellen Veränderlichen benennen.</li> <li>• können geeignete Aufgaben mit Anwendungsbezug aus diesem Bereich lösen.</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Logik:</b> Grundsätzliche Begriffe, Wahrheitstafeln, deMorganRegeln</li> <li>• <b>Basiswissen:</b> Mengen, Gleichungen und Ungleichungen, Wurzelgleichungen</li> <li>• <b>Funktionen:</b> Funktionsbegriff, -graph, -eigenschaften, elementare Funktionen, Umkehrfunktion</li> <li>• <b>Vektorrechnung:</b> Vektoren, Rechenregeln, Skalar und Kreuzprodukt, Betrag, vektorwertige Funktionen</li> <li>• <b>Matrizenrechnung:</b> Matrizen, Determinante, LGS, Gaußalgorithmus</li> <li>• <b>Folgen, Konvergenzbegriff, Grenzwert einer Funktion, Stetigkeit</b></li> <li>• <b>Differentialrechnung:</b> Differenzierbarkeit, Differentiationsregeln, Kurvendiskussion</li> <li>• <b>Integralrechnung:</b> Riemannintegral, Integrationsregeln und -verfahren</li> <li>• <b>Komplexe Zahlen:</b> Darstellungen, Rechenregeln, Gleichungen</li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> Vorlesung mit begleitenden Übungen				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				

6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine																						
7	<b>Prüfungsformen</b> <b>Schriftliche Klausurarbeit (120 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch</b> <b>Je nach Vereinbarung können leistungsabhängig Bonuspunkte vergeben werden.</b>																						
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> <b>Bestandene Modulprüfung</b>																						
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table> <thead> <tr> <th><b>Studiengang</b></th> <th><b>Status</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Angewandte Informatik_BPO2012_BPO2014</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Angewandte Informatik_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Energieinformatik_BPO2013_BPO2015</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Energieinformatik_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2013_BPO2015</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	Angewandte Informatik_BPO2012_BPO2014	Pflichtmodul	Angewandte Informatik_BPO2017	Pflichtmodul	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul	Energieinformatik_BPO2013_BPO2015	Pflichtmodul	Energieinformatik_BPO2017	Pflichtmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Pflichtmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2013_BPO2015	Pflichtmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2017	Pflichtmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2020	Pflichtmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>																						
Angewandte Informatik_BPO2012_BPO2014	Pflichtmodul																						
Angewandte Informatik_BPO2017	Pflichtmodul																						
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul																						
Energieinformatik_BPO2013_BPO2015	Pflichtmodul																						
Energieinformatik_BPO2017	Pflichtmodul																						
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Pflichtmodul																						
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul																						
Wirtschaftsinformatik_BPO2013_BPO2015	Pflichtmodul																						
Wirtschaftsinformatik_BPO2017	Pflichtmodul																						
Wirtschaftsinformatik_BPO2020	Pflichtmodul																						
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>																						
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Literatur</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• L. Papula, Mathematik für Ingenieure, Springer</li> <li>• T. Westermann, Mathematik für Ingenieure, Springer</li> <li>• S. Goebbels, Mathematik verstehen, Springer</li> <li>• S. und G. Teschl, Mathematik für Informatiker, Springer</li> </ul>																						

## Online-Marketing

<b>Modulname</b>		<b>Online-Marketing</b>				
<b>Modulname englisch</b>		<b>Online Marketing</b>				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>				
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Sarah Hosell</b>				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>	
<b>OM EC</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>2. Semester</b>	<b>jährlich zum Sommersemester</b>	<b>1 Semester</b>	
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße Gruppenprojekt</b>		
	<b>Gruppenprojekt: 2 SWS</b> <b>Vorlesung: 2 SWS</b>	<b>4 SWS (= 60 h)</b>	<b>Gesamt: 120 h</b>	<b>Vorlesung</b>	<b>max. 150</b> <b>bzw. 120</b>	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>					
	<p>Die Studierenden wissen, verstehen die Grundlagen des Marketing (Märkte und Umwelt, Käuferverhalten, Grundlagen Marketingmanagement, strategische Situationsanalyse, Marketing-Mix, Marketingimplementierung) und wenden diese an. Die Studierenden sind mit alle Formen, Arten und Methoden des Online Marketings vertraut und sind befähigt, diese selbst zu planen, umzusetzen, zu steuern, im laufenden Betrieb zu optimieren und deren Erfolg zu beurteilen sowie deren Budgetverteilung vorausschauend zu kontrollieren. Sie sind weiterhin in der Lage, jeweils den richtigen Online-Marketing-Mix zur Erreichung der jeweiligen Unternehmensziele unter Zuhilfenahme geeigneter Methoden und Werkzeuge einzuschätzen. Der Zusammenhang und die Integrations- und Abstimmungsbedarfe des Online Marketings mit dem traditionellen Marketing und anderen betroffenen betrieblichen Bereichen sind den Studierenden bekannt. Notwendiges Wissen zur Steuerung externer Agenturen und spezieller Abrechnungsmodi ist vorhanden.</p>					
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>					
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Einordnung des Online Marketings in die E-Commerce-Gesamtstrategie</li> <li>• Prozesse des Marketing-Managements und der Ausgestaltung der Online-Marketing-Strategie</li> <li>• Instrumente des Online Marketings, insbesondere <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Corporate Website</li> <li>◦ Content Marketing</li> <li>◦ Online-Werbung</li> <li>◦ Search Engine-Advertising / Key Word Advertising (SEA)</li> <li>◦ Affiliate Marketing</li> <li>◦ Suchmaschinenoptimierung (SEO)</li> <li>◦ E-Mail-Marketing</li> <li>◦ Mobile Marketing</li> <li>◦ Social Media Marketing</li> </ul> </li> <li>• Orchestrierung der einzelnen Online Marketing Instrumente</li> <li>• Kennzahlen (KPIs) und Werkzeuge des Online Marketing Controlling</li> </ul>					
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>					

	<b>Dozentenvortrag, Gruppenarbeiten, Fallanalysen/-beispiele</b>				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Seminararbeit (50%) <b>Prüfungssprache: Deutsch</b> Test (90 min.) (50%) <b>Prüfungssprache: Deutsch</b>				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Erfolgreiche Modulprüfung				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table style="width: 100%; border: none;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left; width: 60%;">Studiengang</th> <th style="text-align: left; width: 40%;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
Studiengang	Status				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits				
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Heribert Meffert; Christoph Burmann; Manfred Kirchgeorg; Maik Eisenbeiß: Marketing Grundlagen marktorientierter Unternehmensführung Konzepte – Instrumente – Praxisbeispiele, Aktuelle Auflage</b> <b>Grabs, A.; Bannour, Karim-Patrick; Vogl, Elisabeth: Follow me! - Erfolgreiches Social Media Marketing mit Facebook, Twitter und Co., 4. Auflage, Rheinwerk 2017</b> <b>Heinrich, S.: Content Marketing: So finden die besten Kunden zu Ihnen, SpringerGabler 2017</b> <b>Kreutzer, R.: Online-Marketing, Studienwissen kompakt, SpringerGabler 2016</b> <b>Lammenett, E.: Online Marketing Konzeption, 2. Auflage. Lammenett 2017</b> <b>Lammenett, E.: Praxiswissen Online-Marketing, 6. Auflage, SpringerGabler 2017</b> <b>Steireif, A; Rieker, R.; Bückle, M.: Handbuch Online-Shop - Strategien, Erfolgsrezepte, Lösungen, Reinwerk 2015</b> <b>Süss, Y.: E-Commerce für klein- und mittelständische Unternehmen, SpringerVieweg 2016</b>  <b>Weiter Literatur wird im Laufe der Veranstaltung bekannt gegeben</b>				

## Prozessmanagement im E-Commerce

<b>Modulname</b>		<b>Prozessmanagement im E-Commerce</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>eCommerce Process Management</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Jan Pawloski</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>PME</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>2. Semester</b>	<b>jährlich zum Sommersemester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
			<b>Gesamt: 120 h</b>		
	<b>Vorlesung: 2 SWS</b>	<b>4 SWS (= 60 h)</b>	<b>Vororttermine bei 10 h</b>	<b>Vorlesung max. 150 bzw. 120</b>	
	<b>Online-Betreuung: 1 SWS</b>		<b>Praxispartner: Erstellung 30 h</b>	<b>Online-Betreuung</b>	
	<b>Seminar: 1 SWS</b>		<b>Projektarbeit: h</b>	<b>Seminar 15</b>	
			<b>Vor- und Nacharbeit: 95 h</b>		
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>				
	Die Studierenden kennen die grundlegende Bedeutung von Geschäftsprozessen für die Umsetzung der operativen und strategischen Ziele von Unternehmungen. Sie haben praktische Erfahrungen im Prozessmanagement, insbesondere auch in der praktischen Definition und Modellierung von Prozessen. Die Studierenden kennen die Kernprozesse im E-Commerce als Grundlagen für die relevanten IT-Systeme (SCM, CRM, Warenwirtschaft, Web Shop, Logistik etc.) insbesondere im Online-Handel.				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>				
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Begriffliche Grundlagen: Aufbau- und Ablauforganisation, Geschäftsprozess vs. Workflow, Primäre / sekundäre Geschäftsprozesse</b></li> <li>• <b>Wertkette nach Porter als allgemeines Unternehmensprozessmodell</b></li> <li>• <b>Prozessmanagement als Instrument zur Umsetzung der Unternehmensstrategie und Realisierung der Unternehmensziele</b></li> <li>• <b>Elemente des Prozessmanagements:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ <b>Prozessidentifikation</b></li> <li>◦ <b>Prozessbeschreibung/-modellierung (z.B. Flussdiagramme, EPK / eEPK, BPMN / BPEL, UML)</b></li> <li>◦ <b>Prozesscontrolling</b></li> <li>◦ <b>Kontinuierliche Prozessverbesserungen/-optimierungen</b></li> </ul> </li> <li>• <b>Definierte Geschäftsprozesse als Basis von ERP-, CRM- und SCM-Systemen</b></li> <li>• <b>Kernprozesse im stationären Handel: Sortimentsgestaltung, Bedarfsermittlung und Einkaufsplanung, Beschaffungsplanung, Warenwirtschaft etc.</b></li> <li>• <b>Wertschöpfungsketten im E-Commerce, Besonderheiten des Prozessmanagements im Online-Handel</b></li> <li>• <b>Modellierung von E-Commerce-Prozessen in der Praxis (Handel, Industrie, Dienstleister) oder an Praxisbeispielen</b></li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>				
	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. <b>Wissensimpuls durch Dozentenvortrag,</b></li> <li>2. <b>aktive Vermittlung und Suche von Praxispartnern: ggf. Vororttermine beim Partner</b></li> </ol>				



	<p>zur Erhebung der Prozesse, Spezifika der Unternehmen</p> <p><b>3. Projektarbeiten in Zusammenarbeit mit Praxispartnern oder Praxisbeispielen (Modellierung von E-Commerce Prozessen anhand eines Prozessmodellierungs- und analyseprojekt in Handels- bzw. E-Commerce Unternehmen bzw. bezogen auf E-Commerce Prozesse),</b></p> <p><b>4. Online-Betreuung der Projektarbeiten + Kontaktzeit in Praktika</b></p>				
5	<p><b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b></p> <p>keine</p>				
6	<p><b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b></p> <p>keine</p>				
7	<p><b>Prüfungsformen</b></p> <p><b>Schriftliche Projektarbeit inkl. Präsentation Prüfungssprache: Deutsch (100%)</b></p>				
8	<p><b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b></p> <p><b>Erfolgreich bestandene Modulprüfung</b></p>				
9	<p><b>Verwendung des Moduls in:</b></p> <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="text-align: center;"><b>Studiengang</b></td> <td style="text-align: center;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td style="text-align: center;">Pflichtmodul</td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
10	<p><b>Stellenwert der Note für die Endnote</b></p> <p><b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b></p>				
11	<p><b>Sonstige Informationen / Literatur</b></p> <p><b>Literatur wird zu Beginn der Veranstaltung bekannt gegeben.</b></p>				

## Rechtliche Grundlagen des E-Commerce

<b>Modulname</b>		Rechtliche Grundlagen des E-Commerce			
<b>Modulname englisch</b>		eCommerce Law			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Prof. Dr. iur. Jutta Lommatzsch			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Jutta Lommatzsch			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
ECLAW	180 h	6	2. Semester	jährlich zum Sommersemester	1 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Übung: 1 SWS Vorlesung mit integrierter Übung: 3 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Übung	max. 30
				Vorlesung mit integrierter Übung	max. 150 bzw. 120
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden...</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• kennen die gesetzlichen Grundlagen des Fernabsatzrechtes und des Rechts im elektronischen Geschäftsverkehr und vermögen diese im Unternehmen einzusetzen.</li> <li>• kennen die gesetzlichen Grundlagen zulässiger Werbung und der Schwerpunkte im eCommerce und vermögen die Schutzmechanismen des Wettbewerbsrechts einzusetzen.</li> <li>• beherrschen und vertiefen das juristische Verständnis für die Grundlagen des Vertragsabschlusses und der Anwendung von Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) im eCommerce.</li> <li>• sind in der Lage, einfache juristische Fälle durch die Anwendung von juristischen Methoden zu beurteilen und zu lösen.</li> <li>• kennen die rechtlichen Grundlagen des Datenschutzrechtes und können dessen Auswirkungen auf die betriebswirtschaftlichen Vorgänge beurteilen.</li> <li>• beurteilen betriebswirtschaftliche Problemstellungen im eCommerce auch unter dem Blickwinkel ihrer juristischen Konsequenzen.</li> <li>• können ihre eigenen Stärken und Schwächen reflektieren und erkennen, wann weitergehender juristischer Rat notwendig ist.</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen des deutschen bürgerlichen Rechts sowie des Handels- und Gesellschaftsrechts</li> <li>• Besonderheiten beim Vertragsschluss im elektronischen Geschäftsverkehr und bei Fernabsatzverträgen</li> <li>• Grundlagen Recht der Allgemeine Geschäftsbedingungen (AGB) und Besonderheiten im eCommerce</li> <li>• Telemediengesetz (TMG) und dessen Anwendung im eCommerce</li> <li>• Informationspflichten im eCommerce (z.B. Widerrufsrecht, Preisangabenverordnung, Streitschlichtung)</li> <li>• Gewährleistung beim Kaufvertrag und Garantien</li> </ul>				

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundzüge des Wettbewerbsrechts und Besonderheiten im eCommerce</li> <li>• Grundzüge des Datenschutzrechtes (DSGVO, BDSG, ePrivacy-Verordnung)</li> </ul>				
4	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, moderierte Diskussion, aktuelle Fallanalyse				
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (90 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch				
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung				
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b> <table border="0" style="width: 100%; margin-top: 10px;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
Studiengang	Status				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits				
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Rohrlich, M.: Recht für Webshop-Betreiber: Das umfassende Handbuch, Rheinwerk 2017. Solmecke, C.; Kocatepe, S.: Recht im Online-Marketing, Rheinwerk 2016. Weitere Literatur wird zu Semesterbeginn bekannt gegeben.				

# Pflichtmodule 3. Semester

## Angewandte Statistik

<b>Modulname</b>		Angewandte Statistik			
<b>Modulname englisch</b>		Applied Statistics			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Christian Weiß			
<b>Dozent/in</b>		Marc Linde			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
Ang. Stat.	180 h	6	3. Semester	jährlich zum Wintersemester	1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung: 3 SWS Übung: 1 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  4 SWS (= 60 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 120 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Vorlesung max. 150 bzw. 120 Übung max. 30	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>können zentrale Begriffe und Konzepte der deskriptiven und der Inferenz-Statistik definieren und die Unterschiede zwischen beiden erläutern.</li> <li>kennen notwendige Schritte der Aufbereitung (z.B. mittels Faktorenanalyse) bzw. Bereinigung eines Datensatzes (z.B. um Ausreißer) und können diese begründet und selbständig auf (eigene) Datensätze anwenden</li> <li>kennen relevante Verfahren der beurteilenden Statistik zur Analyse von Daten und können diese entlang einer vorgegebenen Fragestellung (z.B. Testung auf Unterschiede oder Zusammenhänge) selbständig anwenden und deren Ergebnisse (z.B. SPSS-Outputs) selbständig bewerten und interpretieren</li> <li>können den idealtypischen Verlauf des Forschungsprozesses (Beobachtung, Theoriebildung, Hypothesenbildung, etc.) skizzieren, zentrale Schritte im Gesamtzusammenhang benennen und begründen und auf eigene Forschungsideen anwenden</li> <li>kennen wichtige Regeln einer guten Fragebogengestaltung und Gestaltung von Frage- bzw. Antwortformaten sowie zu beachtende Probleme bei der Durchführung von Versuchen (z.B. Reaktivität, Versuchsleiterartefakte, ethische Fragestellungen, etc.) und können diese im Kontext ihres eigenen Projekts anwenden und bewerten</li> </ol>				
3	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Grundlagen der deskriptiven Statistik und der Inferenzstatistik</li> <li>Schritte im Forschungsprozess (Beobachtung, Theoriebildung, Hypothesenbildung, Auswahl von Variablen, Datenerhebung etc.)</li> <li>Hypothesentests, Verfahren zur Unterschieds- und Zusammenhangstestung (u.a. Varianzanalyse und Korrelationsanalyse)</li> <li>Grundlagen der Fragebogengestaltung und Studienplanung, Versuchsplanung und -durchführungen (inkl. Versuchsleiterartefakte, Reaktivität, Ethik)</li> </ul>				

4	<b>Lehrformen</b> Vorlesung und praktische Übungen						
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine						
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine						
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (120 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch						
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung						
9	Verwendung des Moduls in:  <table border="0"> <thead> <tr> <th>Studiengang</th> <th>Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Gesundheits- und Medizintechnologien</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul	Gesundheits- und Medizintechnologien	Pflichtmodul
Studiengang	Status						
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul						
Gesundheits- und Medizintechnologien	Pflichtmodul						
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits						
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b>						

## Bilanz- und Erfolgsrechnung

<b>Modulname</b>		<b>Bilanz- und Erfolgsrechnung</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Financial Statement Analysis</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Jelena Kuß</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>LfbA_Externes Rechnungswesen</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>BWL II</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>3. Semester</b>	<b>jedes Semester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung mit integrierter Übung: 3 SWS Übung: 1 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Vorlesung mit integrierter Übung	max. 150 bzw. 120 max. 30
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <p>Die Studierenden haben Einblick genommen in die handelsrechtlichen Bilanzierungs- und Bewertungsvorschriften, den Zweck des Jahresabschlusses sowie den Umfang der Berichterstattung. Dazu gehören u.a....</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• die Beschreibung der Auswirkungen, Unterschiede und Behandlung gängiger Geschäftsvorfälle in der Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung nach nationalen und internationalen Normen sowie nach den Postulaten der Bilanztheorie;</li> <li>• die Auswertung von Bilanzinformationen - Behandlung der einzelnen Bilanzpositionen der Aktiv- und Passivseite.</li> <li>• die Bilanzanalyse - Besprechung des Inhalts und Aufbaus der Gewinn- und Verlustrechnung, des Anhangs, des Lageberichts und weiterer Informationsinstrumente;</li> <li>• Grundlagen der Rechnungslegung nach IFRS im Vergleich zum HGB.</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen - Aufgaben des Jahresabschlusses</li> <li>• Bilanz - Bilanzierungspflichten, Bilanzierungswahlrechte, Bilanzierungsverbote</li> <li>• Zuordnung und Erfassung der Vermögensgegenstände - Anschaffungskosten und Herstellungskosten als Bewertungsmaßstäbe <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Anlagevermögen</li> <li>◦ Umlaufvermögen</li> </ul> </li> <li>• Aktive und Passive Rechnungsabgrenzungsposten</li> <li>• Eigenkapital</li> <li>• Rückstellungen</li> <li>• Verbindlichkeiten</li> <li>• Gewinn- und Verlustrechnung</li> <li>• Bestandteile des Jahresabschlusses - Anhang und Lagebericht</li> <li>• Weitere Informationsinstrumente</li> <li>• Gegenüberstellung der Grundlagen IFRS - HGB</li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, moderierte Diskussion, aktuelle Fallanalyse				

5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine																										
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine																										
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (60 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch																										
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung																										
9	<p><b>Verwendung des Moduls in:</b></p> <table> <thead> <tr> <th><b>Studiengang</b></th> <th><b>Status</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Energie- und Wassermanagement_WS2013/14</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Energie- und Wassermanagement_WS2018/19</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td><b>Wahlpflichtmodul</b></td> </tr> </tbody> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16	<b>Pflichtmodul</b>	Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19	<b>Pflichtmodul</b>	Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16	<b>Pflichtmodul</b>	Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19	<b>Pflichtmodul</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	<b>Pflichtmodul</b>	Energie- und Wassermanagement_WS2013/14	<b>Pflichtmodul</b>	Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17	<b>Pflichtmodul</b>	Energie- und Wassermanagement_WS2018/19	<b>Pflichtmodul</b>	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16	<b>Pflichtmodul</b>	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16	<b>Pflichtmodul</b>	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19	<b>Pflichtmodul</b>	Zukunftssemester	<b>Wahlpflichtmodul</b>
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>																										
Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16	<b>Pflichtmodul</b>																										
Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19	<b>Pflichtmodul</b>																										
Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16	<b>Pflichtmodul</b>																										
Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19	<b>Pflichtmodul</b>																										
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	<b>Pflichtmodul</b>																										
Energie- und Wassermanagement_WS2013/14	<b>Pflichtmodul</b>																										
Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17	<b>Pflichtmodul</b>																										
Energie- und Wassermanagement_WS2018/19	<b>Pflichtmodul</b>																										
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16	<b>Pflichtmodul</b>																										
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16	<b>Pflichtmodul</b>																										
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19	<b>Pflichtmodul</b>																										
Zukunftssemester	<b>Wahlpflichtmodul</b>																										
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits																										
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Literatur: Pflichtlektüre wird in jedem Semester bekannt gegeben																										

## Customer Relationship Management (CRM) und Web Controlling

<b>Modulname</b>		Customer Relationship Management (CRM) und Web Controlling				
<b>Modulname englisch</b>		Customer Relationship Management (CRM) and Web Controlling				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Sarah Hosell				
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Sarah Hosell; Prof. Dr. Anne Stockem-Novo				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
CRM	180 h	6	3. Semester	jährlich zum Wintersemester		1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>		<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>
	Praktikum: 2 SWS Vorlesung mit integrierter Übung: 3 SWS	5 SWS (= 75 h)		Gesamt: 105 h		Praktikum max. 15 Vorlesung mit integrierter Übung max. 150 bzw. 120
2	<p><b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b></p> <p>Die Studierenden haben gelernt, dass aufgrund der Interaktivität des Mediums Internet Online-Handel und Customer Relationship Management (CRM) untrennbar verbunden sind. Sie kennen die operativen und strategischen Ziele sowie Aufgaben des CRM und haben praktische Erfahrungen in der Nutzung und Konfiguration von CRM-Systemen.</p> <p>Die Studierenden können Käuferverhalten analysieren und interpretieren. Sie kennen die wichtigsten Einflussfaktoren und damit Steuerungsmöglichkeiten auf der Kunden auf Kaufverhalten als Grundlage für eine effektives Customer Relationship Management.</p> <p>Wichtige Kennzahlen und Zielgrößen des CRM und Web Controlling sind Ihnen bekannt und sie können diese handlungsorientiert in ihre Arbeit einfließen lassen.</p>					
3	<p><b>Inhalte</b></p> <p><b>Bereich CRM</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Strategische Einordnung des CRM im E-Commerce</li> <li>• Kundenlebenszyklus und Normstrategien im CRM: Kundengewinnung, Kundenbindung und Kundenwertsteigerung</li> <li>• Kundendatenmanagement, Aufbereitung relevanter Kundendaten aus dem Warenwirtschaftssystem, ggf. Big Data-Problematik</li> <li>• Komponenten und Funktionen IT-gestützter, ggf. webbasierter CRM-Lösungen</li> <li>• Kundenwertanalyse mit Ein- (ABC-Analyse, Kundenerfolgrechnung, Customer-Lifetime-Analyse) und Mehrdimensionaleverfahren (Scoring-Modell, Portfolio-Analyse))</li> </ul> <p><b>Bereich Kunden- und Kaufverhalten</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Modelle des Kunden- und Kaufverhaltens</li> <li>• Einflussfaktoren auf das Kunden- und Kaufverhalten (sozial, kulturell, persönlich, psychologisch etc.</li> <li>• Analyse des Käuferverhaltens</li> </ul> <p><b>Bereich Web Controlling und CRM Kennzahlen</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Zielsetzung und Regelkreis des Web Controlling</li> </ul>					



	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Kennzahlen und Zielgrößen (Seitenaufruf-Statistik, Clickmap, Conversion und Churn Rate, Customer Journey)</li> <li>• IT-gestützte Lösungen (z.B. Google Analytics) und Datenschutz</li> <li>• Interpretation der Kennzahlen (Leistungsmessung / Effektivität, Optimierung etc.)</li> </ul>						
4	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, seminaristischer Unterricht, Praktikum (Arbeiten an CRM-Systemen, Web-Analyse-Tools etc.)						
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> Module 'Prozessmanagement im E-Commerce', 'Online-Marketing' und 'Rechtliche Grundlagen des E-Commerce'						
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine						
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (120 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch						
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Erfolgreiche Modulprüfung, Möglichkeit über Referat im Seminar 10 Bonuspunkte zu erhalten						
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%;">Studiengang</td> <td style="width: 50%;">Status</td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td>Wahlpflichtmodul</td> </tr> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul	Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul
Studiengang	Status						
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul						
Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul						
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits						
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Binckebanck, Lars; Elste, Rainer (Hrsg.): Digitalisierung im Vertrieb, SpringerGabler 2016.  Gronwald, Klaus-Dieter: Integrierte Business-Informationssysteme: ERP, SCM, CRM, BI, Big Data Analytics, SpringerVieweg 2015  Helmke, Stefan; Uebel, Matthias; Dangelmaier, Wilhelm (Hrsg.): Effektives Customer Relationship Management: Instrumente - Einführungskonzepte - Organisation, 6. Auflage, Springer Gabler 2017  Blattberg, Robert / Malthouse, Edward / Neslin, Scott (2009): Customer Lifetime Value: Empirical Generalizations and Some Conceptual Questions, in: Journal of Interactive Marketing, Heft 23, S. 157-168.  Bruhn, Manfred (2009): Das Konzept der kundenorientierten Unternehmensführung, in:						

**Hinterhuber, Hans / Matzler, Kurt (Hrsg.): Kundenorientierte Unternehmensführung, 6. Aufl., Wiesbaden, S. 33-68.**

**Helm, Sabrina / Günter, Bernd (2006): Kundenwert – eine Einführung in die theoretischen und praktischen Herausforderungen der Bewertung von Kundenbeziehungen, in: Günter, Bernd / Helm, Sabrina (Hrsg.): Kundenwert, 3. Aufl., Wiesbaden, S. 3-38.**

**Krafft, Manfred / Rutsatz, Uwe (2006): Konzepte zur Messung des ökonomischen Kundenwerts, in: Günter, Bernd / Helm, Sabrina (Hrsg.): Kundenwert, 3. Aufl., Wiesbaden, S. 269-291.**

**Meffert, Heribert / Bruhn, Manfred (2009): Dienstleistungsmarketing, 6. Aufl., Wiesbaden.**

**Stahl, Heinz / Hinterhuber, Hans / von den Eichen, Stephan / Matzler, Kurt (2009): Kundenzufriedenheit und Kundenwert, in: Hinterhuber, Hans / Matzler, Kurt (Hrsg.): Kundenorientierte Unternehmensführung, 6. Aufl., Wiesbaden, S. 247-266.**

**Tomczak, Torsten / Rudolf-Sipötz, Elisabeth (2006): Bestimmungsfaktoren des Kundenwertes: Ergebnisse einer branchenübergreifenden Studie, in: Günter, Bernd / Helm, Sabrina (Hrsg.): Kundenwert, 3. Aufl., Wiesbaden, S. 127-155.**

**Töpfer, Armin / Silbermann, Steffen (2008): Entwicklungsstufen des Customer-Value-Konzeptes und Berechnungsverfahren zur Steuerung des Kundenwertes, in: Töpfer, Armin (Hrsg.): Handbuch Kundenmanagement, 3. Aufl., Heidelberg, S. 229-267.**

**Hildebrandt, Tilo: Web-Business - Controlling und Optimierung: Wie das Web erfolgreich im Unternehmen genutzt wird, Deutscher Betriebswirte-Verlag 2016**

**Walter, Olga: CRM für Online-Shops: Make Big Data Small - Erfolgreiches CRM im E-Commerce, mitp 2016**

## Investition und Finanzierung

<b>Modulname</b>		<b>Investition und Finanzierung</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Finance (Investment and Financing)</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Alexander Bönner</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Bönner, Alexander</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>BWL VI</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>3. Semester</b>	<b>jedes Semester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung mit integrierter Übung: 3 SWS Übung: 1 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Vorlesung mit integrierter Übung	max. 150 bzw. 120 max. 30
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden können nach erfolgreichem Absolvieren dieses Moduls:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• die wesentlichen Prinzipien und Charakteristika aus den Themenkreisen der Investition und Finanzierung darstellen;</li> <li>• die Vorteilhaftigkeit von Investitionen mit unterschiedlichen Verfahren der Investitionsrechnung, wie der Kapitalwertmethode oder der Methode des internen Zinsfußes berechnen;</li> <li>• Investitionsentscheidungen und die Ergebnisse von Investitionsrechnungen kritisch beurteilen;</li> <li>• die Grundlagen der Unternehmensbewertung anwenden;</li> <li>• die wesentlichen Formen der externen und internen Unternehmensfinanzierung unterscheiden und deren Einsatz beurteilen;</li> <li>• spezielle und alternative Finanzierungsformen erläutern;</li> <li>• wichtige Kennzahlen berechnen und deren Ergebnisse kommentieren und</li> <li>• die grundlegenden ethischen Dimensionen von Finanzierungen und Investitionen anhand von realen Beispielen beurteilen.</li> </ul> <b>Die Studierenden der dual-praxisintegrierten Variante reflektieren darüber hinaus Ihre Tätigkeiten im Unternehmen, sodass sie</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Finanzierungsentscheidungen ihres Unternehmens kritisch analysieren und kommentieren können</li> <li>• Investitionsvorhaben ihres Unternehmens bewerten und kritisch hinterfragen können</li> <li>• wesentliche finanzielle Kennzahlen auf die Bauwirtschaft und ihre Unternehmung anwenden und interpretieren können</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Investition und Finanzierung sind die zwei Ausprägungen der betrieblichen Finanzwirtschaft. Während die Investition sich primär mit der effizienten Allokation von Kapital im Unternehmen auseinandersetzt, liegt der Fokus der Finanzierung auf der effizienten Kapitalbeschaffung. Beide Ausprägungen bedingen einander und sollten nicht unabhängig voneinander betrachtet werden.</li> </ul>				

	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ Grundprinzipien der betrieblichen Finanzwirtschaft</li> <li>○ Investitionsrechnung <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Statische Verfahren der Investitionsrechnung</li> <li>■ Dynamische Verfahren der Investitionsrechnung</li> <li>■ Investitionsentscheidungen bei unvollkommenem Kapitalmarkt</li> <li>■ Grundlagen der Unternehmensbewertung</li> </ul> </li> <li>○ Finanzierung <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Außenfinanzierung und Innenfinanzierung</li> <li>■ Eigen- und Fremdfinanzierung</li> <li>■ Ausgewählte alternative Finanzierungsformen und Finanzinnovationen</li> <li>■ Finanzplanung</li> <li>■ Gestaltung der Kapitalstruktur und wichtige Kennzahlen</li> </ul> </li> <li>○ ethische Dimensionen von Finanzierungen und Investitionen</li> </ul>
4	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, moderierte Diskussion, Übungen, Bearbeitung von Fallstudien
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (60 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>

	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>
	<b>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Energie- und Wassermanagement_WS2013/14</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Energie- und Wassermanagement_WS2018/19</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2015</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2018</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO 2016 BPO 2017</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO2021</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Zukunftssemester</b>	<b>Wahlpflichtmodul</b>
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits	
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Literatur: Pflichtlektüre wird in jedem Semester bekannt gegeben	

## MMI und GUI Programmierung

<b>Modulname</b>		MMI und GUI Programmierung				
<b>Modulname englisch</b>		MMI und GUI Programming				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Sarah Hosell				
<b>Dozent/in</b>		Dr. Andreas Lingau				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
MMI EC	180 h	6	3. Semester	jährlich zum Sommersemester		1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung mit integrierter Übung: Praktikum:	3 SWS  2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  5 SWS (= 75 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 105 h		<b>geplante Gruppengröße</b> Vorlesung mit integrierter Übung Praktikum max. 150 bzw. 120 max. 15
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Die Studierenden <ul style="list-style-type: none"> <li>• können GUI-Konzepte mit einer SW-Bibliothek/API programmieren. Sie kennen die dazu notwendigen Softwarearchitekturmodelle und können diese praxisorientiert anwenden.</li> <li>• kennen die Grundzüge der benutzerzentrierten Entwicklung sowie die wichtigsten Normen und Richtlinien für gebrauchstaugliche Software.</li> </ul>					
3	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen der Mensch-Maschine-Interaktion: Ausgewählte Methoden des Interaktionsdesigns, Normen, Gesetze, Richtlinien, Software-Ergonomie, Interaktionsformen, Grafische Benutzerschnittstellen, Evaluierung von Benutzerschnittstellen, Usability Engineering.</li> <li>• Den überwiegenden Teil des Moduls nimmt die Programmierung grafischer Benutzerschnittstellen (GUI) mit einer ausgewählten API und Entwicklungsumgebung ein. Derzeit wird Qt mit C++ verwendet.</li> <li>• Aufbauend auf den vorausgesetzten Kenntnissen der objektorientierten Programmierung wird der grundsätzliche Aufbau der API mit deren Grundkonzepten eingeführt. Verschiedene Widgets und Mechanismen, insbesondere das Model-View-Controller-Pattern, werden im Detail behandelt, in Praktikumsaufgaben geübt.</li> <li>• In der begleitenden Projektarbeit soll ein interaktives System implementiert.</li> </ul>					
4	<b>Lehrformen</b> Vorlesung mit integrierter Übung, Projektarbeit im Praktikum					
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>					

	<b>Erfahrung in objektorientierter Programmierung</b>				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (120 min.) (50%)    Prüfungssprache: Deutsch Praktikumsbericht (5 Seiten) (50%)            Prüfungssprache: Deutsch				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table style="width: 100%; border: none;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
Studiengang	Status				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits				
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> NEu machen!!  <b>Literatur zur Programmierung in C++ mit Qt</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Bjarne Stroustrup: „Einführung in die Programmierung mit C++“, Pearson Studium</li> <li>• Ulrich Breyman: „Der C++ Programmierer“, Hanser</li> <li>• Helmut Erlenkötter: C++: Objektorientiertes Programmieren von Anfang an, rororo</li> <li>• Qt-Projektseite (Download der Entwicklungsumgebung, Dokumentation, Beispiele und Tutorials): <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ <a href="http://www.qt.io/">http://www.qt.io/</a></li> </ul> </li> </ul> <b>Literatur zur Mensch-Maschine-Interaktion:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Markus Dahm: Grundlagen der Mensch-Computer-Interaktion, Addison-Wesley Verlag, 1995, ISBN-13: 978-3827371751</li> <li>• Bernhard Preim, Raimund Dachzelt: Interaktive Systeme: Band 1: Grundlagen, Graphical User Interfaces, Informationsvisualisierung, Springer Berlin Heidelberg, 2010, ISBN-13: 978-3642054013</li> <li>• Bernhard Preim, Raimund Dachzelt: Interaktive Systeme: Band 2: User Interface Engineering, 3D-Interaktion, Natural User Interfaces, Springer Berlin Heidelberg, 2015, ISBN-13: 978-3642452468</li> <li>• Ben Shneiderman, Catherine Plaisant: Designing the User Interface: Strategies for Effective Human-Computer Interaction, Addison-Wesley Longman, 2009, ISBN-13: 978-0321601483</li> <li>• Jakob Nielsen: Usability Engineering, Morgan Kaufmann, 1994, ISBN-13: 978-0125184069</li> <li>• Deborah J. Mayhew: The Usability Engineering Lifecycle: A Practitioner's Handbook for User Interface Design, Morgan Kaufmann, 1999, ISBN-13: 978-1558605619</li> </ul>				

--	--



## Softwaretechnik

<b>Modulname</b>		<b>Softwaretechnik</b>				
<b>Modulname englisch</b>		<b>Software Engineering</b>				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Fatih Gedikli</b>				
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Fatih Gedikli</b>				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
SWT EC	180 h	6	3. Semester	jährlich zum Wintersemester		1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung mit integrierter Übung: Praktikum:	3 SWS  2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  5 SWS (= 75 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 105 h		<b>geplante Gruppengröße</b> Vorlesung mit integrierter Übung Praktikum max. 150 bzw. 120 max. 15
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>  Die Studierenden haben die Grundlagen moderner Softwareentwicklung verstanden und sind in der Lage diese insbesondere in objektorientierten Softwareprojekten anzuwenden. Sie kennen die grundlegenden Modellierungstechniken. Sie haben erste Erfahrungen mit Design Patterns sammeln können und sind in der Lage diese in der Praxis zu erkennen und einzusetzen. Darüber hinaus haben Studierende die Wichtigkeit einer geeigneten Teststrategie verstanden und sind in der Lage, auf Basis moderner Werkzeuge entsprechende Tests zu implementieren.					
3	<b>Inhalte</b>  Zunächst wird das Thema der Anforderungsanalyse mit Hilfe moderner Werkzeuge wie UML Use-Case Diagrammen erörtert. Aufbauend darauf werden die Grundprinzipien objektorientierter Softwareentwicklung mit den Studenten zusammen erarbeitet. Zum vertiefenden Verständnis und als Mittel für die Entwicklung besserer Software werden aktuelle Methoden zur Modellierung von Software vorgestellt. Aufbauend auf den im Bereich Modellierung erworbenen Fähigkeiten werden Design Patterns, insbesondere objektorientierter Sprachen, vorgestellt. Um das Bild aktueller Softwaretechnik für die Studenten abzurunden werden zusätzlich noch aktuelle Vorgehensweisen des Testmanagements dargestellt. Last but not least findet ein kurzer Exkurs in den Bereich des IT-Projektmanagements statt.					
4	<b>Lehrformen</b>  Vorlesung mit begleitenden Übungen					
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>  Fundierte Kenntnisse in der Programmiersprache Java werden vorausgesetzt.  Diese inhaltlichen Voraussetzung ist erfüllt, wenn eines der folgenden Module erfolgreich absolviert wurde:  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen der Informatik und Programmiersprachen (für Java)</li> <li>• Programmierung 2</li> </ul>					
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b>					

	keine						
7	<b>Prüfungsformen</b> <b>Schriftliche Klausurarbeit (90 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch</b>						
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> <b>Bestandene Modulprüfung und bestandenes Praktikum (Studienleistung für Praktikum, be/nb): Die Studierenden müssen eine vorgegebene Anzahl von Aufgabenzettel erfolgreich bearbeiten. Die Modalitäten werden zu Beginn der Veranstaltung mitgeteilt.</b>						
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%;"><b>Studiengang</b></td> <td style="width: 50%;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td>Wahlpflichtmodul</td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul	Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>						
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul						
Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul						
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>						
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Keine Anerkennung zu Softwaretechnik in BOT möglich!</b>						

# Pflichtmodule 4. Semester

## Entrepreneurship

<b>Modulname</b>		Entrepreneurship			
<b>Modulname englisch</b>		Entrepreneurship			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Prof. Dr. rer. pol. Christian Müller-Roterberg			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Christian Müller-Roterberg			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
ENT	180 h	6	4. Semester	jährlich	1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung mit integrierter Übung:	<b>Kontaktzeit</b>  4 SWS (= 60 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 120 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Vorlesung mit integrierter Übung      max. 150 bzw. 120	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden...</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• kennen die wirtschaftliche Bedeutung, Rahmenbedingungen sowie Erfolgsfaktoren von Unternehmensgründungen auf nationaler und internationaler Ebene</li> <li>• analysieren anhand von wissenschaftsbasierten Modelle und Methoden innovative Geschäftsmodellen;</li> <li>• wenden Schlüsselqualifikationen für die Umsetzung erfolgreicher Gründungen an,</li> <li>• erstellen selbstständig einen vollständigen Businessplan und können diesen überzeugend präsentieren;</li> <li>• diskutieren Fallbeispiele und argumentieren aus unterschiedlichen Positionen.</li> </ul>				
3	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Bedeutung, Entwicklungen und Trends des Entrepreneurship</li> <li>• Aufgaben, Anforderungen und Bestandteile eines Businessplans</li> <li>• Bewertung von Businessplänen</li> <li>• Methoden zur Generierung, Bewertung und Auswahl von Geschäftsideen</li> <li>• Umsetzung des Gründungsprozesses</li> <li>• Schlüsselqualifikationen für Unternehmensgründer</li> </ul>				
4	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, moderierte Diskussion, Bearbeitung von Fallstudien				
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Ausarbeitung (15 Seiten) (75%)      Prüfungssprache: Deutsch Vortrag (10 min.) (25%)                              Prüfungssprache: Deutsch				

8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> <b>Bestandene Modulprüfung</b>				
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table data-bbox="268 376 1396 481"> <thead> <tr> <th data-bbox="268 376 874 414">Studiengang</th> <th data-bbox="874 376 1396 414">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="268 443 874 481">E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td data-bbox="874 443 1396 481">Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
Studiengang	Status				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>				
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Pflichtlektüre wird in jedem Semester bekannt gegeben</b>				

## Operations und Supply Chain Management

<b>Modulname</b>		Operations und Supply Chain Management				
<b>Modulname englisch</b>		Operations and Supply Chain Management				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Richard Gräßler				
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Sonja Schade				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
OSCM	180 h	6	4. Semester	jährlich zum Sommersemester		1 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung mit integrierter Übung: 4 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h		Vorlesung mit integrierter Übung	max. 150 bzw. 120
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden...</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• verstehen die Ziele, Aufgaben, Entwicklungen und Trends in Produktion und Logistik</li> <li>• veranschaulichen betriebliche Produktions- und Logistikprozesse, deren enge Verzahnung sowie deren Einordnung in die Prozesskette der Produktentstehung im Maschinen- und Anlagenbau</li> <li>• beurteilen die Vor- und Nachteile der einzelnen Transportträger sowie der unterschiedlichen Lagerhaltungs- und Kommissionierungssysteme</li> <li>• wenden Methoden aus der Beschaffungslogistik wie Materialbedarfsermittlung, Bestimmung von Bestellmengen und -zeitpunkten an</li> <li>• führen Methoden aus der Produktionswirtschaft durch, z.B. Produktionsplanung und -steuerung</li> <li>• verstehen die Grundlagen der Distribution, des Supply Chain Managements und der Entsorgung</li> <li>• strukturieren betriebliche Abläufe in Produktion und Logistik effizient</li> <li>• bewerten aktuelle Themen des Logistik- und Produktionsmanagements im Maschinen- und Anlagenbau aus unterschiedlichen Positionen</li> </ul>					
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ziele, Aufgaben, Entwicklungen und Trends in Logistik und Produktion</li> <li>• Basisaufgaben der Logistik (Transport, Umschlag, Lagerung, Kommissionierung)</li> <li>• Beschaffung und Beschaffungslogistik</li> <li>• Produktion und Produktionslogistik, Produktionsplanung und -steuerung</li> <li>• Distribution und Distributionslogistik</li> <li>• Supply Chain Management</li> <li>• Entsorgung und Entsorgungslogistik</li> </ul>					
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> Vorlesung mit integrierten Übungen: Dozentenvortrag, Übungsaufgaben, moderierte Diskussion, Fallstudien					
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine					

<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> <b>keine</b>				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> <b>Schriftliche Klausurarbeit (60 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch</b>				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> <b>Bestandene Modulprüfung</b>				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="text-align: left;"><b>Studiengang</b></td> <td style="text-align: right;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td colspan="2"><b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020 Pflichtmodul</b></td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020 Pflichtmodul</b>	
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>				
<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020 Pflichtmodul</b>					
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>				
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Literatur: Pflichtlektüre und weiterführende Literatur werden in jedem Semester bekannt gegeben.</b>				

## Shop- und Warenwirtschaftssysteme

<b>Modulname</b>		<b>Shop- und Warenwirtschaftssysteme</b>				
<b>Modulname englisch</b>		<b>Web Shops and Retail Systems</b>				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>				
<b>Dozent/in</b>		<b>Lehrbeauftragter Benjamin Brüser</b>				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
<b>SWW</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>4. Semester</b>	<b>jährlich zum Sommersemester</b>		<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>		
			<b>Gesamt: 120 h</b>			
	<b>Vorlesung: 2 SWS</b>	<b>4 SWS (= 60 h)</b>	<b>Vororttermine bei 10 h</b>	<b>10 h</b>	<b>Vorlesung max. 150 bzw. 120</b>	<b>Online-Betreuung</b>
	<b>Online-Betreuung: 2 SWS</b>		<b>Praxispartnern: 30 h</b>			
			<b>Erstellung Projektarbeit: 95 h</b>			
			<b>Vor- und Nacharbeit: h</b>			
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>					
	<b>Die Studierenden ...</b>					
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• kennen die wichtigsten Prozesse im Hintergrund von Online-Shops und Warenwirtschaftssystemen und können eigenständig neue Prozesse modellieren</li> <li>• können Architekturen von Shopsystemen interpretieren, eigenständig Lösungsansätze konzipieren und bei der Systemauswahl nutzen</li> <li>• haben Erfahrungen im Umgang mit den Funktionalitäten und der Betreuung / Pflege von Online-Shops und Warenwirtschaftssystemen (Praxisphase)</li> <li>• erlangen ein grundlegendes Verständnis für juristische Fragestellungen des Online-Handels bezogen auf Webshop und Warenwirtschaft</li> <li>• sind in der Lage eigenständig ein eigenes kleineres Web-Shop-Projekt (von der Anforderungsanalyse bis zur Systemeinführung) durchzuführen</li> </ul>					
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>					
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Relevante E-Commerce Prozesse für Online-Shops und Warenwirtschaftssysteme</li> <li>• Onlineshop-Systeme <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Architekturen und technische Grundlagen, Funktionalitäten sowie Anbieter / Lösungen (Magento, Shopware etc.)</li> <li>◦ Frontend des Webshops: Usability, User Account, Suchfunktionen, Mehrsprachigkeit etc.</li> <li>◦ Checkout-Prozess: Warenkorb, Kundenkonto, Zahlungsarten, Kaufbestätigung</li> <li>◦ Online Category Management: Artikelstammdaten, Kategorisierung und den Aufbau der Katalogstruktur im Online Shop</li> </ul> </li> <li>• Warenwirtschaftssysteme im Handel <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Architekturen und technische Grundlagen, Funktionalitäten sowie Anbieter / Lösungen</li> <li>◦ Funktionen und Bestandteile eines Warenwirtschaftssystems</li> </ul> </li> <li>• Anbindung von Shopsystemen an Warenwirtschaftssysteme</li> <li>• Durchführung eines eigenen Web-Shop-Projektes in Zusammenarbeit mit dem</li> </ul>					

	<b>Praxispartner</b>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> 1. Wissensimpuls durch Dozentenvortrag, 2. Projektarbeiten in Zusammenarbeit ggf. mit Praxispartnern (Modellierung von E-Commerce Prozessen anhand eines Prozessmodellierungs- und analyseprojekt in Handels- bzw. E-Commerce Unternehmen bzw. bezogen auf E-Commerce Prozesse), 3. Online-Betreuung der Projektarbeiten				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> Modul 'Prozessmanagement im E-Commerce (Projekt)' und 'Rechtliche Grundlagen des E-Commerce'				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Ausarbeitung (15 Seiten) (100%) Prüfungssprache: Deutsch				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung Die Projektarbeit erfolgt in Zusammenarbeit mit einem Praxispartner.				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table style="width: 100%; border: none;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul
Studiengang	Status				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul				
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits				
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Härtig, N: Online-Shops und Startups: Plattformen rechtssicher gründen und betreiben, C.H.Beck 2016  Hertel, J.; Zentes, J., Schramm-Klein, H.: Supply-Chain-Management und Warenwirtschaftssysteme im Handel, 2. Auflage, Springer 2011  Kollewe, T.; Keukert, M.: Praxiswissen E-Commerce: Das Handbuch für den erfolgreichen Onlineshop, O'Reiley, 2. Auflage, 2016  Michels, B.: Onlineshops - Planen. Leiten. Optimieren, 2014  Solmecke, C.; Kocatepe, S: Recht im Online-Marketing, Rheinwerk 2016  Steireif, A.; Rieker, R.; Bückle, M: Handbuch Online-Shop, Rheinwerk 2015  Weitere Literatur wird im Lauf der Veranstaltung bekannt gegeben.				



## Webtechnologien und mobile Anwendungen

<b>Modulname</b>		<b>Webtechnologien und mobile Anwendungen</b>				
<b>Modulname englisch</b>		<b>Web Technologies and mobile Applications</b>				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Fatih Gedikli</b>				
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Fatih Gedikli</b>				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
<b>APP</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>4. Semester</b>	<b>jährlich zum Sommersemester</b>		<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>	
	<b>Vorlesung mit integrierter Übung:</b>	<b>5 SWS (= 75 h)</b>	<b>Gesamt: 105 h</b>		<b>Vorlesung mit integrierter Übung</b>	<b>max. 150 bzw. 120</b>
	<b>3 SWS</b>		<b>Vor- und Nachbereitung:</b>	<b>65 h</b>	<b>Praktikum</b>	<b>max. 15</b>
	<b>2 SWS</b>		<b>Prüfungsvorbereitung:</b>	<b>40 h</b>		
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>					
	<b>Die Studierenden</b>					
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• besitzen ein ganzheitliches Verständnis für die Erfolgsarchitektur des World Wide Web</li> <li>• wenden aktuelle Techniken und Methoden zur Realisierung multimedialer Webanwendungen an</li> <li>• analysieren client- und serverseitige Webtechnologien, erkennen ihre Vor- und Nachteile und setzen diese problemorientiert ein</li> <li>• entwerfen, implementieren und dokumentieren moderne Webanwendungen im Team</li> <li>• besitzen Kenntnis der Besonderheiten der Softwareentwicklung für mobile Systeme (primär Smartphones und Tablets)</li> <li>• entwickeln mit Webtechnologien mobile Anwendungen für verschiedene Plattformen</li> </ul>					
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>					
	<b>Client- und Serverseitige Webtechnologien und mobile Anwendungen</b>					
	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Internet und Web</li> <li>2. HTML und CSS</li> <li>3. HTML5</li> <li>4. CSS3</li> <li>5. JavaScript</li> <li>6. ES.Next-JavaScript</li> <li>7. XML, JSON und AJAX</li> <li>8. Node.js und npm</li> <li>9. React</li> <li>10. React Native</li> <li>11. Web Server</li> <li>12. REST und GraphQL</li> <li>13. Sicherheit von Webanwendungen</li> </ol>					
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>					

	<b>Vorlesung mit Übungen und Praktikum</b>								
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Modul 'Datenbanken'</li> <li>• Modul 'Einführung in die Informatik und Programmierung'</li> </ul>								
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine								
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (90 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch								
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung								
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b> <table border="0" style="width: 100%;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Gesundheits- und Medizintechnologien</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td>Wahlpflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul	Gesundheits- und Medizintechnologien	Pflichtmodul	Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul
Studiengang	Status								
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul								
Gesundheits- und Medizintechnologien	Pflichtmodul								
Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul								
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits								
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>HTML, CSS und JavaScript</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Christian Wenz, Tobias Hauser, Florence Maurice: Das Website Handbuch - Programmierung und Design; Markt + Technik, 2016.</li> <li>• Elisabeth Robson, Eric Freeman: HTML und CSS von Kopf bis Fuß; O'Reilly, 2013.</li> <li>• Eric Freeman, Elisabeth Robson: HTML5-Programmierung von Kopf bis Fuß - Webanwendungen mit HTML5 und JavaScript; O'Reilly, 2012.</li> <li>• Eric Freeman, Elisabeth Robson: JavaScript-Programmierung von Kopf bis Fuß; O'Reilly, 2014.</li> <li>• Jürgen Wolf: HTML5 und CSS3 - Das umfassende Handbuch; Rheinwerk Computing, 2016.</li> </ul> <b>Node.js und npm</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Golo Roden: Node.js &amp; Co - Skalierbare, hochperformante und echtzeitfähige Webanwendungen professionell in JavaScript entwickeln; dpunkt.verlag, 2012.</li> </ul> <b>React</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Nils Hartmann, Oliver Zeigermann: React - Grundlagen, fortgeschrittene Techniken und Praxistipps – mit TypeScript und Redux; dpunkt.verlag, 2. Auflage, 2019.</li> <li>• Alex Banks, Eve Porcello: Learning React - Functional Web Development with React and Flux; O'Reilly, 2017.</li> </ul> <b>React Native</b>								

- **Bonnie Eisenman: Learning React Native - Building Native Mobile Apps with JavaScript; O'Reilly, 2017.**
- **Erik Behrends: React Native - Native Apps parallel für Android und iOS entwickeln; O'Reilly, 2018.**

#### **REST und HTTP**

- **Stefan Tilkov, Martin Eigenbrodt, Silvia Schreier, Oliver Wolf: REST und HTTP - Entwicklung und Integration nach dem Architekturstil des Web; dpunkt.verlag, 2015.**

---

#### **Sonstige Anmerkungen**

- **Studiengang Gesundheits- und Medizintechnologien: Das Modul ist Bestandteil des Themenfeldes *Medizininformatik***

# Pflichtmodule 5. Semester

## Geschäftsmodelle im E-Commerce

<b>Modulname</b>		<b>Geschäftsmodelle im E-Commerce</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>eCommerce Business Models</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. (FB 01)</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>EBM</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>5. Semester</b>	<b>jährlich zum Wintersemester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung: 2 SWS Seminar: 3 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  5 SWS (= 75 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 105 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Vorlesung max. 150 bzw. 120 Seminar 15	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden ...</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• kennen die Grundlagen des Innovationsmanagements, der Geschäftsmodellentwicklung und von Handelsmodellen</li> <li>• können eigenständig Geschäftsmodellideen insbesondere für den E-Commerce entwickeln und diese in strukturiert beschreiben</li> <li>• haben erste praktische Erfahrungen mit dem Implementierung von E-Commerce-Geschäftsmodellen</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <b>Geschäftsmodelle (Basics)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Theoretische Grundlagen Geschäftsmodelle:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Grundlagen des Innovationsmanagements</li> <li>◦ Charakteristika von Geschäftsmodellen</li> <li>◦ Geschäftsmodelldimensionen und -Elemente</li> </ul> </li> <li>• <b>Vorgehensmodell der Geschäftsmodell-Entwicklung</b></li> <li>• <b>Techniken der Geschäftsmodell-Ideen-Gewinnung</b></li> <li>• <b>Implementierung von Geschäftsmodellen</b></li> <li>• <b>Beispielhafte Geschäftsmodelle</b></li> </ul> <b>Geschäftsmodelle im Handel</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Grundlegende Handelsmodelle: Online-Marktplätze, Online-Händler, Intermediäre, Katalogversender, stationäre Händler, Hersteller</b></li> <li>• <b>Entwicklung der Modelle im Zeitablauf und Perspektiven</b></li> <li>• <b>Beispielhafte innovative Geschäftsmodelle im E-Commerce: Curated Shopping, Fundraising Shopping, Co-Shopping, Abo-Commerce, Customer Co-Creation, Augmented Reality Online Shopping</b></li> <li>• <b>Entwicklung eigener Geschäftsmodell-Ideen und Evaluierung in Kooperation mit Starbuzz, Tengemann Ventures und Metro Accelerator</b></li> </ul>				

4	<b>Lehrformen</b> Seminaristischer Unterricht, Projektarbeiten						
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> Vorherige Teilnahme am Modul 'Entrepreneuership' wird empfohlen						
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine						
7	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (120 min.) (100%) Prüfungssprache: Deutsch						
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung						
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table border="0" style="width: 100%;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td>Wahlpflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul	Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul
Studiengang	Status						
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul						
Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul						
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits						
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Graf, A.; Schneider, H.: Das E-Commerce-Buch: Marktanalysen, Geschäftsmodelle, Strategien, dfv Mediengruppe 2016  Härtling, N.: Online-Shops und Startups: Plattformen rechtssicher gründen und betreiben, C.H. Beck 2016  Schallmo, D.: Geschäftsmodelle erfolgreich entwickeln und implementieren, SpringerGabler 2013.  weitere Literatur wird im Laufe der Veranstaltung bekannt gegeben.						

## Marktforschung - Statistische Auswertung mit SPSS

<b>Modulname</b>		Marktforschung - Statistische Auswertung mit SPSS				
<b>Modulname englisch</b>		Market Research - Statistical Analyse with SPSS				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Prof. Dr. rer. pol. Ellen Roemer				
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Ellen Roemer				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>	
EDV I	180 h	6	5. Semester	jährlich	1 Semester	
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung mit integrierter Übung: 4 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h		Vorlesung mit integrierter Übung	max. 150 bzw. 120
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Bei erfolgreichem Abschluss des Moduls werden Studierende in der Lage sein... <ul style="list-style-type: none"> <li>• die Grundlagen der Marktforschung zu verstehen,</li> <li>• unterschiedliche Erhebungsmethoden zu diskutieren und geeignete Erhebungsmethoden an Fallbeispielen auszuwählen,</li> <li>• grundlegende Entscheidungen im Rahmen der Datenerhebung zu treffen (wie z.B. die Auswahl der Erhebungseinheiten, Formulierung und Gestaltung eines Fragebogens),</li> <li>• eigenständig Daten zu erheben und zu bereinigen,</li> <li>• geeignete Verfahren der deskriptiven Statistik und der multivariaten Datenanalyse auszuwählen,</li> <li>• multivariate Verfahren mit Hilfe von SPSS anzuwenden,</li> <li>• Ergebnisse der Datenanalyse mit Hilfe geeigneter Graphiken (mit Hilfe von Microsoft Excel) und Tabellen darzustellen, zu interpretieren und kritisch zu diskutieren.</li> </ul>					
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen der Marktforschung</li> <li>• Methoden der Datenerheben</li> <li>• Multivariate Verfahren der Datenanalyse</li> <li>• Datenanalyse mit Hilfe von SPSS</li> </ul>					
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, moderierte Diskussion, SPSS- und Microsoft Excel Übung					
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine					
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine					
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Test (30 min.) (30%) Vortrag (15 min.) (70%) <p style="text-align: right;">Prüfungssprache: Deutsch Prüfungssprache: Deutsch</p>					

8	<p><b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b></p> <p><b>Bestandene Modulprüfung</b></p>																								
9	<p><b>Verwendung des Moduls in:</b></p> <table border="0" style="width: 100%;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;"><b>Studiengang</b></th> <th style="text-align: left;"><b>Status</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</td> <td><b>Wahlpflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Energie- und Wassermanagement_WS2013/14</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Energie- und Wassermanagement_WS2018/19</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19</td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> </tbody> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16	<b>Wahlmodul</b>	Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19	<b>Wahlmodul</b>	Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16	<b>Wahlmodul</b>	Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19	<b>Wahlpflichtmodul</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	<b>Pflichtmodul</b>	Energie- und Wassermanagement_WS2013/14	<b>Wahlmodul</b>	Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17	<b>Wahlmodul</b>	Energie- und Wassermanagement_WS2018/19	<b>Wahlmodul</b>	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16	<b>Wahlmodul</b>	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16	<b>Wahlmodul</b>	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19	<b>Wahlmodul</b>
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>																								
Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16	<b>Wahlmodul</b>																								
Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19	<b>Wahlmodul</b>																								
Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16	<b>Wahlmodul</b>																								
Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19	<b>Wahlpflichtmodul</b>																								
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	<b>Pflichtmodul</b>																								
Energie- und Wassermanagement_WS2013/14	<b>Wahlmodul</b>																								
Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17	<b>Wahlmodul</b>																								
Energie- und Wassermanagement_WS2018/19	<b>Wahlmodul</b>																								
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16	<b>Wahlmodul</b>																								
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16	<b>Wahlmodul</b>																								
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19	<b>Wahlmodul</b>																								
10	<p><b>Stellenwert der Note für die Endnote</b></p> <p><b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b></p>																								
11	<p><b>Sonstige Informationen / Literatur</b></p> <p><b>Literatur: Pflichtlektüre wird in jedem Semester bekannt gegeben</b></p> <p><b>IHL BPO 15/16 und älter: Wahlkatalog Handel</b></p> <p><b>IHL BPO 18/19, BPO 15/16 und älter: Wahlkatalog Logistik</b></p>																								

## Retail Management im E-Commerce

<b>Modulname</b>		Retail Management im E-Commerce			
<b>Modulname englisch</b>		Retail Management E-Commerce			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Sarah Hosell			
<b>Dozent/in</b>		Michael Gartner, Lukas Bohl, Philipp Kloesel			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
RM EC	180 h	6	ab dem 5. Semester	jährlich zum Wintersemester	1 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung: 2 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Vorlesung max. 150 bzw. 120	
	Online-Betreuung: 2 SWS			Online-Betreuung	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>				
	Business Development				
	Organisation-Struktur				
	Controlling: Conversion fällt - Was tun?				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>				
	Business Development				
	Organisation-Struktur				
	Controlling: Conversion fällt - Was tun?				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>				
	Seminarisitscher Unterricht in Projektform				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>				
	keine				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b>				
	keine				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b>				
	Schriftliche Ausarbeitung (30 Seiten) (100%) Prüfungssprache: Deutsch				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b>				
	Bestehen aller drei Praxisprojekte je 10 Seiten				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>				
	<b>Studiengang</b>				<b>Status</b>
	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Pflichtmodul			



<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Schwerpunkt: Wirtschaft</b>

## Social Commerce und Social Media

<b>Modulname</b>		<b>Social Commerce und Social Media</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Social Commerce and Social Media</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Sarah Hosell</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
SCSM	180 h	6	5. Semester	jährlich zum Wintersemester	1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  <b>Praktikum:</b> 2 SWS <b>Online-Betreuung:</b> 1 SWS <b>Vorlesung mit integrierter Übung:</b> 2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  5 SWS (= 75 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 105 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  <b>Praktikum</b> max. 15  <b>Online-Betreuung</b>  <b>Vorlesung mit integrierter Übung</b> max. 150 bzw. 120	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>  <b>In der Vorlesung haben die Studierenden</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• die kontinuierlich steigende Bedeutung der Sozialen Medien (Social Media) und des Social Commerce im Kontext des E-Commerce verstanden</li> <li>• psychologischen Grundlagen der Kommunikation im Hinblick auf die Internaktion von Menschen im Social Media verstanden</li> </ul> <b>Im Praktikum werden die theoretischen Grundlagen in der Praxis analysiert und selbst umgesetzt.</b>  <b>Die Studiereden:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• kennen die wichtigsten Kategorien von Social Media Plattformen, mögliche plattformspezifische Social Media Maßnahmen (anhand von ausgewählten Fallbeispielen) und übergreifende Social Media Strategien</li> <li>• sind befähigt Social Media Maßnahmen hinsichtlich ihres Erfolges zu bewerten (Social Media Monitoring und Online Reputation Management)</li> <li>• können ein Social Commerce Projekt von der ersten Idee bis zur Risikobetrachtung eigenständig konzipieren und realisieren</li> <li>• kennen die Grenzen und Risiken des Social Commerce, z.B. bzgl. Datenschutz und ethischer Aspekte</li> </ul>				
3	<b>Inhalte</b>  <b>In der Vorlesung:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Definition und Einordnung „Social Commerce“ und Klärung wichtiger Begriffe des Social Commerce (P2P-Economy, Social Shopping, Join-Shops, Affiliate Stores, Live-Shopping, Conversational Marketing....)</li> </ul>				

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Kommunikationspsychologische Grundlagen zu: Meinungsbildung, Filterblase, Partizipationsparadox, unbeobachtete Kommunikation, Meinungsmache, plattformübergreifende Strategie, Prinzip kostenlos, Glück und Ärger Online, Kaufverhalten im Social Commerce</b></li> <li>• <b>Hintergrundwissen zum veränderten Nutzungs- und Kaufverhalten im Internet sowie Social Media Nutzertypen (Creator, Conversationalists, Critics, Collectors, Joiners, Spectators, Inactives)</b></li> <li>• <b>Grenzen des Social Media Marketing: Datenschutz, ethische Fragestellungen etc. Social Media Projekt: Entwicklung einer eigenen Idee auf der Basis der erlernten Grundlagen, sowie die prototypische Umsetzung und die Einschätzung des eigenen Erfolgs und Risikobetrachtung</b></li> </ul> <p><b>Im Praktikum:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Social Media Plattformen soziale Netzwerke (z.B. Facebook, Twitter), Foto- und Videonetzwerke (z.B. YouTube, musically), mobile Communities (z.B. Instagram, Snapchat), Messenger-Dienste (z.B. WhatsApp, Skype), Blogs (z.B. Tumblr., Wordpress), Foren und Bewertungsplattformen (z.B. gutefrage.net), Wikis / Open Source Plattformen (z.B. Wikipedia), Musik- und Audioplattformen (z.B. Spotify), Sharingplattformen (z.B. Slideshare)</b></li> <li>• <b>Plattformspezifische und plattformübergreifende Strategie und Maßnahmen</b></li> <li>• <b>Erfolgskontrolle mittel Social Media Monitoring: Monitoring-Tools, Kennzahlen, Online Reputation Management, „Shitstorms“</b></li> <li>• <b>Praxis: Aufgabe Entwicklung Social-Strategie</b></li> </ul>						
4	<b>Lehrformen</b> Dozentenvortrag, Lösung praktischer Aufgabenstellungen und Erarbeiten von Lerninhalten in Praktikumsgruppen, E-Learning via Moodle (Kommunikation (Chat, Wiki, Termine etc.), Materialien, Aufgaben, Projektmanagement, ePortfolio usw.)						
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> Modul 'Rechtliche Grundlagen des E-Commerce'						
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine						
7	<b>Prüfungsformen</b> Seminararbeit (100%) <span style="float: right;"><b>Prüfungssprache: Deutsch</b></span>						
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> bestandene Modulprüfungen						
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b> <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%;"><b>Studiengang</b></td> <td style="width: 50%;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td><b>Pflichtmodul</b></td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td><b>Wahlpflichtmodul</b></td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	<b>Pflichtmodul</b>	Zukunftssemester	<b>Wahlpflichtmodul</b>
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>						
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	<b>Pflichtmodul</b>						
Zukunftssemester	<b>Wahlpflichtmodul</b>						
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b>						

	Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits
11	<p><b>Sonstige Informationen / Literatur</b></p> <p><b>Sabine Pabst Unbeobachtete Kommunikation Das Konzept von Anonymität im Mediendiskurs seit der Aufklärung, Springer 2018</b></p> <p><b>Tali Sharot: Die Meinung der Anderen, Siedler 2017</b></p> <p><b>Jan-Hinrik Schmidt Social Media 2., aktualisierte und erweiterte Auflage, Springer</b></p> <p><b>Ralf T. Kreuzer Social-Media- Marketing kompakt Ausgestalten, Plattformen finden, messen, organisatorisch verankern, Springer 2018</b></p> <p><b>Marlis Jahnke (Hrsg.) Influencer Marketing Für Unternehmen und Influencer: Strategien, Plattformen, Instrumente, rechtlicher Rahmen. Mit vielen Beispielen, Springer 2018</b></p> <p><b>Michael Möller Online-Kommunikationsverhalten von Multiplikatoren Persönlichkeitsspezifische Analyse und Steigerung des Innovationsinput über User Generated Content, 2011</b></p> <p><b>Alt, R.; Reinhold, O.: Social Customer Relationship Management: Grundlagen, Anwendungen und Technologien, SpringerGabler 2017</b></p> <p><b>Grabs, A; Bannour, K-P.; Vogl, E.: Follow me! - Erfolgreiches Social Media Marketing mit Facebook, Twitter und Co., 4. Auflage, Rheinwerk 2017</b></p> <p><b>Krings, T.: Social Media Marketing: Wie Sie Facebook und Instagram richtig nutzen, Ihre Bekanntheit erhöhen und mehr Kunden gewinnen 2016</b></p> <p><b>Wieter, F.: Social Media Marketing für Anfänger 2016</b></p> <p><b>Weitere Literatur wird im Verlauf der Veranstaltung bekannt gegeben.</b></p>

# Wahlmodule

## Angewandte künstliche Intelligenz im E-Commerce

<b>Modulname</b>		Angewandte künstliche Intelligenz im E-Commerce				
<b>Modulname englisch</b>		Applied artificial intelligence in e-commerce				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Anne Stockem-Novo				
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Anne Stockem-Novo				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
KI EC	180 h	6	ab dem 5. Semester	jährlich zum Sommersemester		1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung mit integrierter Übung: Praktikum:	2 SWS  2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  4 SWS (= 60 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 120 h	<b>geplante Gruppengröße</b> Vorlesung mit integrierter Übung Praktikum max. 150 bzw. 120 max. 15	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden...</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• verstehen die Grundkonzepte der Künstlichen Intelligenz (KI)</li> <li>• können Anwendungsfälle der KI Problemklassen zuordnen</li> <li>• sind vertraut mit den Standardbibliotheken für KI in Python (TensorFlow/Keras)</li> <li>• können ein einfaches neuronales Netz trainieren und die Performanz bewerten</li> <li>• verstehen die kritischen Aspekte im Trainingsprozess einer KI</li> <li>• verstehen Anwendungsbereiche der KI im E-Commerce</li> <li>• analysieren Anwendungsbeispiele von KI im E-Commerce u. a.: <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Vorhersage von Verbraucherverhalten</li> <li>◦ Individualisierung von Angeboten und Dienstleistungen</li> </ul> </li> <li>• konzipieren neue Anwendungsfelder der KI im E-Commerce vor einem interdisziplinären Hintergrund</li> </ul>					
3	<b>Inhalte</b> <p>In der Vorlesung wird die theoretische Basis zum Verständnis der Arbeitsweise einer KI gelehrt. Der Algorithmus wird dabei überwiegend als Blackbox betrachtet. Die Ergebnisse des Algorithmus werden hinsichtlich Ihrer Sinnhaftigkeit ausgewertet. Anhand von Fallbeispielen werden kritische Aspekte beleuchtet, die im Trainingsprozess eines KI-Modells berücksichtigt werden müssen. Aktuell sich im Einsatz befindende Systeme werden beschrieben und auf Sinnhaftigkeit im praktischen Einsatz im E-Commerce überprüft.</p> <p>Über den reinen Informatikblickwinkel wird der Einsatz von KI moralisch und ethisch betrachtet. Grenzen des Einsatzgebietes werden entwickelt (Organisationverantwortung, Diskriminierungspotential).</p> <p>Das Praktikum begleitet die Vorlesung mit vertiefenden Übungen in Python und TensorFlow/Keras. Im ersten Teil werden Beispiele aus der Praxis umgesetzt und analysiert. Im zweiten Teil wird ein KI-Projekt aus dem E-Commerce eigenständig erarbeitet.</p>					
4	<b>Lehrformen</b>					

	<b>Seminaristischer Unterricht mit blended Learning-Anteilen</b>				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Seminararbeit (25 Seiten) (100%)                      Prüfungssprache: Deutsch				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestanden praktische Aufgabe(n) innerhalb der Vorlesungszeit				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="text-align: center;"><b>Studiengang</b></td> <td style="text-align: center;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td style="text-align: center;">Wahlmodul</td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul				
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits				
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Schwerpunkt: Informatik</b>  <b>Literatur:</b>  <b>Bernhard, M.; Mühling, T. (2020): Verantwortungsvolle KI im E-Commerce -Eine kurze Einführung in Verfahren der Künstlichen Intelligenz in der Webshop-Personalisierung, Springer Gabler</b>  <b>Webb, Amy ; Pyka, Petra (2019): Die großen Neun: wie wir die Tech-Titanen bändigen und eine künstliche Intelligenz zum Wohle aller entwickeln können, Kulmbach: Plassen Verlag</b>  <b>Gentsch, Peter (2019): AI in marketing, sales and service: how marketers without a Data Science degree can use AI, Big Data and bots, Cham: Palgrave Macmillan</b>				

## Angewandtes Mediendesign für E-Commerce

<b>Modulname</b>		Angewandtes Mediendesign für E-Commerce			
<b>Modulname englisch</b>		Applied Media Design for E-Commerce			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Sarah Hosell			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Sarah Hosell			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
MD EC	180 h	6	ab dem 6. Semester	jährlich zum Sommersemester	1/2 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung: 1 SWS Praktikum: 1 SWS Online-Betreuung: 2 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Vorlesung max. 150 bzw. 120 Praktikum max. 15 Online-Betreuung	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Nach der Teilnahme an diesem Kurs sind die Studierenden in der Lage, <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundfunktionen in Bildbearbeitungs- und Grafikprogrammen (Photoshop) zu nutzen</li> <li>• grundlegende Funktionen und Aufgaben von Design zu kennen und Designdisziplinen zu differenzieren (Werbepsychologie)</li> <li>• die Daten für verschiedene Ausgabemedien vorzubereiten.</li> <li>• Arbeiten hinsichtlich gestalterischer Kompositionsmöglichkeiten selbst zu beurteilen und zu erläutern</li> <li>• das effektive Zusammenspiel von InDesign, Illustrator und Photoshop anzuwenden</li> <li>• gegenwärtige Entwicklung der Medien und Kommunikationsbranche zu kennen (z. B. Aufbereitung von Bilder mit angesagten Looks (z.B. Orange &amp; Teal) für Social Media)</li> <li>• eine abstrakte Aufgabenstellung in ein Webseitenkonzept zu überführen.</li> <li>• Grundlagen der 3D Animation zu benennen</li> <li>• mit Wordpress eine Realisierung umzusetzen</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> Angewandtes Mediendesign für E-Commerce <ul style="list-style-type: none"> <li>- Arbeiten mit Photoshop             <ul style="list-style-type: none"> <li>• Einsatz digitaler Bildformate (auch Audio- und Videoformate) sowie Bildkompression zu entsprechenden Anwendungsgebieten</li> <li>• Struktur, Aufbau und Einsatzgebiete digitaler Bildformate (auch Audio- und Videoformate)</li> <li>• Verfahren zur Bildkompression</li> <li>• Typische Einsatzgebiete digitaler Medienformate</li> <li>• Grundlagen Bildbearbeitung</li> <li>• Wirkung - visuelle Wahrnehmung - Werbepsychologie</li> </ul> </li> <li>- Wordpress</li> </ul>				

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Im Rahmen des Kurses erstellen die Studierenden einen interaktiven Prototyp einer Webseite vom Briefing über die Konzeptionsphase, Sitemap, Wireframes und letztendliche Designentwürfe. Dabei wird insbesondere auf Responsibilität geachtet, d.h. die Webseite wird für verschiedene Endgeräte (Smartphone, Tablet, Desktop) konzipiert.</li> <li>•</li> </ul> <p>- interaktive 3D Animationen mit WEB Technologien (JavaScript, Three.js)</p>								
4	<b>Lehrformen</b> semiaritischer Unterricht, Blended-Learning-Anteil mit individuellen Arbeitsaufgaben und individueller Rückmeldung, Online-Video-Seminare mit anschließenden MC-Tests, Zusammenarbeit in Kleingruppen, virtueller Klassenraum, gründliches Studium von Fachliteratur und -materialien, Aufarbeitung von Fehlerfahrungen								
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> Teilnahme am Modul 'Digitales Mediendesign' aus dem Studiengang MTI im Wintersemester in BOT.								
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine								
7	<b>Prüfungsformen</b> Entwurf (3 Seiten) (100%) <span style="float: right;"><b>Prüfungssprache: Deutsch</b></span>								
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> bestandene praktische Arbeiten								
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Wahlmodul
Studiengang	Status								
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul								
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul								
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Wahlmodul								
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits								
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> E-Commerce: Themenschwerpunkt: Informatik  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Strutz, T. (2009): Bilddatenkompression. Grundlagen, Codierung, Wavelets, JPEG, MPEG, H.264. 4. Auflage, Vieweg+Teubner, Berlin.</li> <li>• Dankmeier, W. (2017): Grundkurs Codierung. Verschlüsselung, Kompression und Fehlerbeseitigung. 4. Auflage, Springer Vieweg, Berlin.</li> <li>• Henning, P. A. (2007): Taschenbuch Multimedia. 4. Auflage, Carl Hanser Verlag, München.</li> <li>• Mediengestaltung: Der Ausbildungsbegleiter – aktuell zur Prüfungsvorbereitung von Björn Rohles , Ralph Burkhard</li> </ul>								



- **Grafik und Gestaltung: Design und Mediengestaltung von A bis Z**  
von Markus Wäger
- **Wie Design wirkt: Prinzipien erfolgreicher Gestaltung – Werbe-Psychologie, visuelle Wahrnehmung, Kampagnen**  
von Monika Heimann und Michael Schütz
- **Böhringer, J. et al. (2014): Kompendium der Mediengestaltung: I. Konzeption und Gestaltung.** Springer Vieweg, Wiesbaden.
- **Dombrow, C. (2017): Freisteller & Bildmontagen: Foto oder Fake: Die Kunst der Erstellung realistischer Bildmontagen.** Franzis, Haar bei München.
- **Digitales Bild: Bildgestaltung - Bildbearbeitung - Bildtechnik** von Peter Bühler, Patrick Schlaich, Dominik Sinner

## Angewandtes Webshop-Management

<b>Modulname</b>		Angewandtes Webshop-Management			
<b>Modulname englisch</b>		Applied web shop management			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Sarah Hosell			
<b>Dozent/in</b>		Benjamin Brüser			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
WS EC	180 h	6	ab dem 5. Semester	jährlich zum Wintersemester	1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung mit integrierter Übung: 2 SWS Online-Betreuung: 2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  4 SWS (= 60 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 120 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Vorlesung mit integrierter Übung: max. 150 bzw. 120 Online-Betreuung	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Nach Abschluss der Veranstaltung verfügen Studierende über folgende Kompetenzen: <ul style="list-style-type: none"> <li>• können einen Online-Shops auf der Basis einer Shop-Software und konkreter Anforderungen zusammenstellen</li> <li>• Schwerpunkt: Projektplanung mit einer fristgerechten Umsetzung ausführen; Planung detailliert von Anfang bis Ende</li> <li>• Auswahl einer zum Einsatzzweck passenden Shop-Software und ergänzender System-Komponenten entwickeln</li> </ul>				
3	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Projekt-/Zeitplanung zur Umsetzung des Online-Shops</li> <li>• Konzeption des Online-Shops, einschließlich Auswahl der für den Anwendungszweck passenden Software</li> <li>• Aufbau des Online-Shop-Systems, einschließlich Einspeisung von statischen und dynamischen Artikeldaten</li> </ul> Die Inhalte bauen auf den Inhalten des Moduls Shop- und Warenwirtschaft auf.				
4	<b>Lehrformen</b> Seminarisitscher Unterricht mit blended Learning				
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> Das Modul Shop- und Warenwirtschaft sollte bestanden sein				
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> Das Modul Shop- und Warenwirtschaft sollte bestanden sein				
7	<b>Prüfungsformen</b> Seminararbeit (15 Seiten) (100%) <span style="float: right;">Prüfungssprache: Deutsch</span>				
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b>				

	<b>Bestehen der Praktiumsaufgaben</b>				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table> <tr> <td><b>Studiengang</b></td> <td><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul				
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>				
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Schwerpunkt: Wirtschaft</b>				

## Computergrafik und Visualisierung

<b>Modulname</b>		Computergrafik und Visualisierung			
<b>Modulname englisch</b>		Computer Graphics and Visualisation			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Prof. Dr. Gordon Müller			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Gordon Müller			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
CGV	180 h	6	ab dem 5. Semester	jährlich zum Sommersemester	1 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  <b>Praktikum:</b> 2 SWS <b>Vorlesung mit integrierter Übung:</b> 3 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  5 SWS (= 75 h)	<b>Selbststudium</b>  <b>Gesamt: 105 h</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>  <b>Praktikum</b> max. 15 <b>Vorlesung mit integrierter Übung</b> max. 150 bzw. 120	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden können,</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ausgewählte Algorithmen zur Visualisierung von technischen und gesellschaftlichen Fragestellungen anwenden.</li> <li>• Techniken zur Modellierung zwei- und dreidimensionaler Objekte anwenden.</li> <li>• komplexe Algorithmen für fotorealistische und medizinische Visualisierung in Anwendungsprogrammen einsetzen.</li> <li>• ausgewählte 3D-Frameworks analysieren.</li> <li>• im Team nach eigenem Plan Anwendungen zur Animation dreidimensionaler Objekte erschaffen und dokumentieren.</li> </ul>				
3	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Mathematische Grundlagen</li> <li>• Licht und Farbe</li> <li>• Affine Transformationen, Homogene Koordinaten</li> <li>• Animationen, Partikelsysteme</li> <li>• 2D-Kurven: Polynome, Splines, Bezierkurven, B-Splines</li> <li>• 3D-Modellierung: Meshes, Indexed-Face-Sets, Half-Edge-Darstellung</li> <li>• Geometriepipeline: Virtuelle Kameras, Projektionen, Clipping, lokale Beleuchtungsmodelle</li> <li>• Rasterisierung: 2D-Rasterisierung, Sichtbarkeit, ZBuffer, Schattierungsverfahren, Texturierung, Anti-Aliasing</li> <li>• Shaderprogrammierung</li> <li>• Globale Beleuchtung: Ray Tracing, Path Tracing, Photon Tracing, Beschleunigungsdatenstrukturen</li> <li>• Volumenvisualisierung</li> <li>• 3D Frameworks, 3D im Web</li> </ul>				
4	<b>Lehrformen</b> <b>Vorlesung mit integrierter Übung und Praktikum</b>				
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>				

	<b>Gute Kenntnisse der Programmierung. Inhalte der Module 'Mathematik 1' und 'Mathematik 2' oder vergleichbar</b>														
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine														
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Schriftliche Klausurarbeit (90 min.) (50%)      Prüfungssprache: Deutsch Praktikumsaufgaben (50%)                              Prüfungssprache: Deutsch														
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfungen														
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table> <thead> <tr> <th>Studiengang</th> <th>Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Angewandte Informatik_BPO2012_BPO2014</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Angewandte Informatik_BPO2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Energieinformatik_BPO2013_BPO2015</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	Angewandte Informatik_BPO2012_BPO2014	Wahlmodul	Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul	Energieinformatik_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Pflichtmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul
Studiengang	Status														
Angewandte Informatik_BPO2012_BPO2014	Wahlmodul														
Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul														
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul														
Energieinformatik_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul														
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Pflichtmodul														
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul														
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits														
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> E-Commerce: Themenschwerpunkt: Informatik  Literatur: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Nischwitz, Fischer, Haberäcker, Socher: Computergrafik und Bildverarbeitung (Band I), 2011</li> <li>• Zeppenfeld: Lehrbuch der Grafikprogrammierung, Spektrum Verlag, 2004</li> <li>• Encarnacao, Straßer, Klein: Graphische Datenverarbeitung 1, 1996</li> <li>• Shirley: Fundamentals of Computer Graphics, 2009</li> <li>• Foley, Van Dam, Feiner: Computer Graphics: Principles and Practice, 2009</li> <li>• Akenine-Möller, Haines, Hoffman: Real-Time Rendering, 2008</li> </ul>														

## Current Topics of Operations & Supply Chain Management (English)

<b>Module Title</b>		<b>Current Topics of Operations &amp; Supply Chain Management (English)</b>				
<b>Module Title in English</b>		<b>Current Topics of Operations &amp; Supply Chain Management</b>				
<b>Module Leader</b>		<b>Richard Gräßler</b>				
<b>Teaching Staff</b>		<b>Prof. Dr.-Ing. Richard Gräßler</b>				
<b>Courselanguage/</b>		<b>English</b>				
<b>Code</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Semester</b>	<b>Semester Offered</b>	<b>Duration</b>	
WM CTOSCM	180 h	6	as of 4th semester	Every Winter semester	1 semester	
<b>1</b>	<b>Type of Course</b>		<b>Scheduled Learning</b>	<b>Independent Study</b>		<b>Approx. Number of Participants</b>
	<b>Lecture including Exercise:</b>	4 h/week	4 h/week (= 60 h)	<b>Total: 120 h</b>		<b>Lecture including Exercise</b> <b>max. 150 bzw. 120</b>
<b>2</b>	<b>Learning Outcomes / Competences</b>					
	<p>On successful completion of the module students will be able for Operations Management and Supply Chain Management (including Logistics Management)...</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• to repeat the conceptual principles, tasks, trends and evolution of these areas,</li> <li>• to define the objectives and strategies of these two areas of a specific application</li> <li>• to explain the distinction and similarities of these two areas of responsibility,</li> <li>• organization, planning, managing and controlling it to analyze and discuss implications,</li> <li>• apply special methods for these topics.</li> </ul>					
<b>3</b>	<b>Contents</b>					
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Introduction to Operations &amp; Supply Chain Management (OSCM)</li> <li>• Tasks and principles, objectives and strategies, trends and development, differentiation and similarities of these two areas of responsibility</li> <li>• Organization, planning, management and control in the OSCM</li> <li>• Selected current topics in these two areas, e.g. Lean Manufacturing, Postponement, global Production and Logistics Networks</li> </ul>					
<b>4</b>	<b>Teaching Methods</b>					
	Faculty lecture, moderated discussions, current case studies					
<b>5</b>	<b>Content-Related Module Prerequisites</b>					
	-					
<b>6</b>	<b>Formal Module Prerequisites</b>					
	-					
<b>7</b>	<b>Type of Exams</b>					
	report (20 pages) (60%)		Examlanguage: English			
	presentation (30 min.) (40%)		Examlanguage: English			
<b>8</b>	<b>Prerequisite for the Granting of Credits</b>					

	<p>Passing the exam.</p> <p><b>Project (100%): typically done in teamwork, e.g. report (20 content pages per student) (60%), presentation (30 min. per student) (40%). Preliminary work in the form of a successfully passed oral exam. The details will be communicated during the first lecture.</b></p>																				
9	<p><b>This Module Appears in:</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th><b>Course of Studies</b></th> <th><b>Status</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Modules in English at HRW</td> <td>Compulsory Module</td> </tr> </tbody> </table>	<b>Course of Studies</b>	<b>Status</b>	Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16	Elective Module	Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19	Elective Module	Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16	Elective Module	Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19	Elective Module	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Elective Module	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16	Elective Module	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16	Elective Module	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19	Elective Module	Modules in English at HRW	Compulsory Module
<b>Course of Studies</b>	<b>Status</b>																				
Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16	Elective Module																				
Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19	Elective Module																				
Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16	Elective Module																				
Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19	Elective Module																				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Elective Module																				
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16	Elective Module																				
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16	Elective Module																				
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19	Elective Module																				
Modules in English at HRW	Compulsory Module																				
10	<p><b>Weighting of Grade in Relationship to Final Grade</b></p> <p>Weighting equals the proportion of module credits in relationship to the total number of grade-relevant credits</p>																				
11	<p><b>Additional Information / Literature</b></p> <p>The module lessons are in English. Any form of the assignment is in English as well.</p> <p>Literature: Compulsory reading and further reading are announced in each semester.</p> <p>IHL: Wahlkatalog Logistik</p> <p>E-Commerce: Themenschwerpunkt: Marketing / BWL</p>																				

## Digitales Mediendesign

<b>Modulname</b>		<b>Digitales Mediendesign</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Digital Media Design</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Sarah Hosell</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>DMD</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>5. Semester</b>	<b>jährlich zum Wintersemester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Praktikum: 2 SWS Vorlesung mit integrierter Übung: 2 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Praktikum max. 15 Vorlesung mit integrierter Übung max. 150 bzw. 120	
<b>2</b>	<p><b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b></p> <p>Die Studierenden haben grundlegende und breite Kenntnisse im digitalen Mediendesign erworben. Sie kennen die relevanten Arbeitstechniken und haben den Umgang mit geeigneten Softwarewerkzeugen (Photoshop, Illustrator oder vergleichbare Software) erlernt. Sie sind in der Lage selbständig digitale Bitmap- sowie Vektorgrafiken und Pixelgrafiken ggf. Animationen zu erzeugen.</p> <p>Studierenden versetehn die Wirkung von Typografie, Farbe, Kontrast und Komposition und wenden dies in der Umsetzung spezieller Design-Aufgaben an.</p> <p>Die Studierenden erlernen Kreativitätstechniken.</p> <p>Den Studierende ist es möglich, den Einsatz von visueller Hierarchie als Interaktionsgrundlage anhand von Beispiel-Websites zu beurteilen.</p>				
<b>3</b>	<p><b>Inhalte</b></p> <p>Kreativprozess, gestalterisches Sehen, Abstraktion</p> <p>Überblick über aktuelle Formate digitaler Medien</p> <p>Gestaltung, Anwendung von Gestaltungsrastern, Bildkomposition</p> <p>Einsatz und Wirkung von Farben und Kontrast, Formen, Flächen und Strukturen, Darstellung dreidimensionaler Objekte</p> <p>Arbeiten mit Bitmap- und Vektorgrafiken</p> <p>Grundlagen der Typografie</p> <p>Grundlagen Logogestaltung</p> <p>Wirkung und Einsatz von Layouts, Styleguides, Icondesign als Interaktionsgrundlagen</p> <p>Erarbeiten einer visuellen Hierarchie</p> <p>Beurteilen von Screendesign hinsichtlich deren Wirkung und Angemessenheit</p>				



4	<b>Lehrformen</b> Vorlesung mit begleitenden Übungen und Praktikum						
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine						
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine						
7	<b>Prüfungsformen</b> Benotete Praktikumsaufgaben (100%)						
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung						
9	Verwendung des Moduls in:  <table border="0" style="width: 100%;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul
Studiengang	Status						
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul						
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul						
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits						
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> E-Commerce: Themenschwerpunkt: Informatik  <b>Kompodium der Mediengestaltung Digital und Print: Konzeption und Gestaltung, Produktion und Technik für Digital- und Printmedien, Gebundene Ausgabe – 30. Juli 2014 von Joachim Böhringer (Autor), Peter Bühler (Autor), Patrick Schlaich (Autor), Dominik Sinner (Autor)</b>  <b>Crashkurs Typo und Layout: Vom Schriftdesign zum visuellen Konzept, Taschenbuch – 1. März 2005 von Cyrus Dominik Khazaeli (Autor)</b>  <b>Grundlagen der Mediengestaltung: Konzeption, Ideenfindung, Bildaufbau, Farbe, Typografie, Interface Design von Christian Fries</b>						

## Empfehlungssysteme

<b>Modulname</b>		<b>Empfehlungssysteme</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Recommender Systems</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Fatih Gedikli</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Fatih Gedikli</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
	180 h	6	ab dem 5. Semester	jährlich zum Sommersemester	1/2 Semester
1	<b>Lehrveranstaltung</b>  Praktikum: 2 SWS Vorlesung: 2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  4 SWS (= 60 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 120 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Praktikum max. 15 Vorlesung max. 150 bzw. 120	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Der Lernende kann</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• die Anwendung von Empfehlungssystemen für den E-Commerce und darüber hinaus für das gesamte World Wide Web motivieren</li> <li>• die unterschiedlichen Empfehlungsverfahren benennen und die Funktionsweise und die Vor- und Nachteile dieser Verfahren beschreiben</li> <li>• Empfehlungen nach unterschiedlichen Empfehlungsverfahren selbstständig berechnen</li> <li>• passende Empfehlungssysteme für unterschiedliche Anwendungsfälle und -daten auswählen</li> <li>• den Erfolg von Empfehlungssystemen anhand gängiger Evaluierungsmethoden messen</li> <li>• unterschiedliche Empfehlungsverfahren miteinander vergleichen</li> <li>• einfache Empfehlungsverfahren mit Python selbst implementieren</li> </ul>				
3	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Einführung</li> <li>• Wie arbeiten Empfehlungssysteme? <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Nicht-personalisierte Empfehlungssysteme</li> <li>◦ Inhaltsbasierte Empfehlungssysteme</li> <li>◦ Kollaboratives Filtern</li> <li>◦ Hybride Systeme</li> </ul> </li> <li>• Wie wird der Erfolg eines Empfehlungssystems gemessen? <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Verschiedene Evaluierungsstrategien</li> <li>◦ Offline- und Online-Evaluierung</li> <li>◦ Evaluierungsmetriken</li> <li>◦ A/B-Tests</li> </ul> </li> <li>• Ausgewählte Themen <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Erklärbarkeit von Empfehlungen</li> <li>◦ Multikriterielle Bewertungen</li> <li>◦ Kontextsensitive Empfehlungen</li> <li>◦ Python-Bibliothek LensKit (LKPY) für Empfehlungssysteme</li> </ul> </li> <li>• Gastvorträge aus der Praxis</li> </ul>				
4	<b>Lehrformen</b>				

	<b>Vorlesung mit integrierten Übungseinheiten und begleitenden Praktika</b>														
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen der Tabellenkalkulation (Excel, Open Office Calc oder Google Spreadsheet)</li> <li>• Grundlagen der Programmierung</li> </ul>														
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine														
7	<b>Prüfungsformen</b> Test (100%) <span style="float: right;"><b>Prüfungssprache: Deutsch</b></span>														
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Das Modul gilt als bestanden, wenn mindestens 50% der erreichbaren Punkte im Test erreicht wurden. Die genauen Modalitäten werden zu Beginn der Veranstaltung mitgeteilt.														
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Angewandte Informatik_BPO2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Energieinformatik_BPO2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul	Energieinformatik_BPO2017	Wahlmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Wahlmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2017	Wahlmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2020	Wahlmodul
Studiengang	Status														
Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul														
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul														
Energieinformatik_BPO2017	Wahlmodul														
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Wahlmodul														
Wirtschaftsinformatik_BPO2017	Wahlmodul														
Wirtschaftsinformatik_BPO2020	Wahlmodul														
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits														
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> E-Commerce Themenschwerpunkt: Informatik  <b>Literatur</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Charu C. Aggarwal: Recommender Systems - The Textbook; Springer, 2016.</li> <li>• Francesco Ricci, Lior Rokach, Bracha Shapira: Recommender Systems Handbook; Springer, 2015.</li> <li>• Dietmar Jannach, Markus Zanker, Alexander Felfernig, Gerhard Friedrich: Recommender Systems - An Introduction; Cambridge University Press, 2010.</li> <li>• André Klahold: Empfehlungssysteme - Grundlagen, Konzepte und Lösungen; Vieweg+Teubner Verlag, 2009.</li> </ul>														

## Eye-Tracking Research in Retail Management

<b>Modulname</b>		Eye-Tracking Research in Retail Management			
<b>Modulname englisch</b>		Eye-Tracking Research in Retail Management			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Julia Thalmann-Ulshöfer			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Julia Thalmann-Ulshöfer			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch, Englisch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
	180 h	6	ab dem 4. Semester	jährlich zum Sommersemester	1 Semester
1	Lehrveranstaltung  Praktikum: 4 SWS	Kontaktzeit  4 SWS (= 60 h)	Selbststudium Gesamt: 120 h  Projektarbeit: 80 h Prüfungsvorbereitung: 40 h	geplante Gruppengröße  Praktikum max. 15	
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>  Die Studierenden erwerben grundlegende Kompetenzen in den Bereichen visueller Aufmerksamkeit sowie Experimentaldesign und -durchführung mit Fokus auf die Methodik und Anwendungsgebiete der Blickbewegungsmessung (Blickbewegungsaufzeichnungen und -auswertungen).  Die Studierenden sind in der Lage, ein anwendungsorientiertes Projekt unter Einsatz von Eye-Tracking-Systemen zu verstehen, zu planen, durchzuführen, aufkommende Probleme zu lösen und das Projekt in einem Bericht zu dokumentieren. Bei weiterem Interesse an der Thematik haben die Studierenden die Möglichkeit das im Rahmen einer Bachelor- Master- oder Praktikumsarbeit weiter zu vertiefen.				
3	<b>Inhalte</b>  Das Modul vermittelt: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen der visuellen Wahrnehmung</li> <li>• Aufmerksamkeitseffekte der visuellen Wahrnehmung</li> <li>• Grundlagen der Blickverhaltensmessung (Augenbewegungen und Messtechnik)</li> <li>• Messgrößen für visuelle Aufmerksamkeit</li> </ul> Ziel ist es, fokussiert die Grundlagen zu vermitteln, die zum Design, der Umsetzung und Auswertung von Blickbewegungsexperimenten notwendig sind. Die Studierenden trainieren den Einsatz eines Eye-Trackers in der Praxis, indem sie selbständig ein anwendungsbezogenes Projekt planen, durchführen und auswerten.				
4	<b>Lehrformen</b>  Der Inhalt wird vermittelt durch seminaristischen Unterricht: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Projektarbeiten</li> <li>• Laborarbeiten</li> <li>• Dozentenvortrag</li> </ul>				
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>  Vorteilhaft ist bereits eine Teilnahme am Modul Marktforschung.				

6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> <b>Bestandene Modulprüfungen des ersten und zweiten Fachsemesters (in der dualen Form des ersten bis vierten Fachsemesters)</b>								
7	<b>Prüfungsformen</b> <b>Schriftliche Ausarbeitung (10 Seiten) (50%) Prüfungssprache: Deutsch</b> <b>Kurzpräsentation (30 min.) (50%)</b> <b>Prüfungssprache: Deutsch</b>								
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> <b>Bestandene Modulprüfung</b> <b>Voraussetzung ist Anwesenheit und kooperative Projektarbeit</b>								
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table data-bbox="268 734 1407 1010"> <thead> <tr> <th data-bbox="268 734 1177 779"><b>Studiengang</b></th> <th data-bbox="1177 734 1407 779"><b>Status</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="268 801 1177 875"><b>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</b></td> <td data-bbox="1177 801 1407 875"><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 898 1177 943"><b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b></td> <td data-bbox="1177 898 1407 943"><b>Wahlmodul</b></td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 965 1177 1010"><b>Zukunftssemester</b></td> <td data-bbox="1177 965 1407 1010"><b>Wahlpflichtmodul</b></td> </tr> </tbody> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	<b>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</b>	<b>Wahlmodul</b>	<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b>	<b>Wahlmodul</b>	<b>Zukunftssemester</b>	<b>Wahlpflichtmodul</b>
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>								
<b>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</b>	<b>Wahlmodul</b>								
<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b>	<b>Wahlmodul</b>								
<b>Zukunftssemester</b>	<b>Wahlpflichtmodul</b>								
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>								
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <ul data-bbox="284 1234 1407 1346" style="list-style-type: none"> <li>• <b>Holmqvist K. et al.(2017): Eye Tracking: A Comprehensive Guide to Methods and Measures; Oxford University Press.</b></li> <li>• <b>Duchowski, A.T. (2017): Eye Tracking Methodology; Springer.</b></li> </ul> <b>Weitere Literatur wird in der Veranstaltung bekannt gegeben</b>								

## Forschungsprojekt mit aktuellem Thema im E-Commerce

<b>Modulname</b>		Forschungsprojekt mit aktuellem Thema im E-Commerce				
<b>Modulname englisch</b>		Research project with a current topic in e-commerce				
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Sarah Hosell				
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Sarah Hosell				
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch				
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>		<b>Dauer</b>
FP EC	180 h	6	6. Semester	jährlich zum Sommersemester		1/2 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung: 1 SWS Seminar: 2 SWS Online-Betreuung: 1 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h		Vorlesung max. 150 bzw. 120 Seminar 15 Online-Betreuung	
<b>2</b>	<p><b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b></p> <p>Gerade im Hinblick auf die anstehende Bachelorarbeit wird in diesem Modul der gesamte Prozess der Primärforschung nochmals an einem fachlich im E-commerce verorteten Praxisbeispiel durchlaufen, so dass Studierende im 7. Semester für die Bachelorarbeit eigenständig eine Forschung durchführen können.</p> <p>Studierende sind in der Lage</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ein eigenständiges empirisches Praxisforschungsprojekt in einer Kleingruppe zu konzipieren, durchzuführen und zu reflektieren</li> <li>• eine im E-Commerce fachlich verortete, für die Praxisforschung relevante Fragestellung zu bearbeiten oder zu entwickeln und zu bearbeiten</li> <li>• das Forschungsdesign selbstständig zu entwickeln und den gesamten Primärforschungsprozess selbstständig zu durchlaufen</li> <li>• Recherchestrategien zu erschließen und sich selbstständig erforderliches Fachwissen anzueignen und zu kombinieren</li> <li>• erkenntnistheoretische Kritik gegenüber empirischen Befunden äußern und entwickeln eine erkenntniskritische Haltung</li> <li>• können Erhebungsinstrumente entwerfen, ausarbeiten und anwenden</li> </ul>					
<b>3</b>	<p><b>Inhalte</b></p> <p>Forschungsprojekt mit aktuellem Thema im E-Commerce.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Phasen eines Forschungsprozesses: Entwicklung eines empirischen Praxisforschungsprojektes nach einem fachlich im E-Commerce verorteten Thema</li> <li>• ForscherInnenrolle: unterschiedliche Relevanzen und Logiken erkennen und mit ihnen in der Rolle der ForscherIn umgehen lernen (Organisationsleitung, Projektleitung, Fachkraft, WissenschaftlerIn)</li> <li>• Methodisch begründete Erhebung, Dokumentation, Auswertung und fachliche Verortung empirisch erhobener Daten</li> <li>• Möglichkeiten und Grenzen qualitativer und quantitativer Forschungsvorhaben</li> <li>• Auswertungsstrategien für qualitative und/oder quantitative Forschungsvorhaben</li> <li>• Forschungsethik</li> </ul>					



- **Kuß, Alfred: Marktforschung, Gabler Verlag, Wiesbaden 2004**
- **Weis, Hans-Ch.; Steinmetz, Peter: Marktforschung, 6.Aufl., Kiehl Verlag, 2005**
- **Berekoven, Ludwig; Eckert, Werner; Ellenrieder, Peter: Marktforschung, 10.Aufl., Gabler Verlag, Wiesbaden 2004**



## Grundlagen der Künstlichen Intelligenz – interdisziplinär

<b>Modulname</b>		<b>Grundlagen der Künstlichen Intelligenz – interdisziplinär</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Fundamentals of Artificial Intelligence - an interdisciplinary course</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Michael Vogelsang</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Fatih Gedikli, Michael Vogelsang, Christian Weiß</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>GKI-I</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>ab dem 5. Semester</b>	<b>jährlich zum Sommersemester</b>	<b>SS: geblockt (1/2 Semester) / WS: 1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>
	Vorlesung mit integrierter Übung: 4 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h		Vorlesung mit integrierter Übung max. 150 bzw. 120
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden können...</b> ... die Entwicklung des Begriffs Künstliche Intelligenz (KI) im Zeitverlauf einordnen, ... mathematische Grundlagen von KI-Methoden beschreiben und deren Vor- und Nachteile einschätzen, ... Maschinelle Lernalgorithmen in einer Programmiersprache implementieren und evaluieren, ... vorgegebene, unternehmenspraktische Fragestellungen (Projekte) mit Hilfe von KI-Algorithmen beantworten und die Ergebnisse beurteilen, ... die Folgen für Länder, Unternehmen (Geschäftsmodelle), Märkte und Arbeitsplätze ableiten sowie aktuelle Regulierungsvorschläge beurteilen, ... die Grundbenennungen der Ethik in systematische Zusammenhänge einordnen und die verschiedenen Annahmen über die Grundlagen ethischen Handelns gegeneinander abwägen, ... den Zusammenhang von Rechtsnormen und moralischen Normen erkennen und ihn in Bezug auf die Entwicklung und den Einsatz autonomer und intelligenter Systeme aufzeigen. Neben der Methodenkompetenz (Mathematik, Werkzeuge und Vorgehensweisen des Maschinellen Lernens) fördert das Modul die sozialen und kommunikativen Kompetenzen, da die Projekte in Gruppen von Studierenden unterschiedlicher Fachrichtungen bearbeitet werden sollen.				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <b>I EINLEITUNG</b> (Entwicklung von KI im Zeitverlauf, Turing-Test, machine learning vs. deep learning etc.) <b>II MATHEMATISCHE GRUNDLAGEN</b> (u.a. neuronale Netze, Gradientenabstiegsverfahren, Random Forests, Gütekriterien) <b>III EINFÜHRUNG PROGRAMMIERUNG</b> (Python)				

	<p><b>IV MASCHINELLES LERNEN (unter Nutzung der Bibliotheken Keras und TensorFlow in einer Python-Umgebung)</b></p> <p><b>V AUSWIRKUNGEN AUF GESCHÄFTSMODELLE und MÄRKTE (betriebs- und volkswirtschaftliche Folgen)</b></p> <p><b>VI ETHIK AUTONOMER UND INTELLIGENTER SYSTEME (Terminologie und allgemeine Grundsätze der Ethik, Verantwortung im Beruf, Verhaltenskodizes im Engineering, Ethik im Engineering im Kontext autonomer und intelligenter Systeme, Fallstudien)</b></p>
<b>4</b>	<p><b>Lehrformen</b></p> <p><b>Dozentenvortrag, moderierte Diskussion, Bearbeitung von Fallstudien, Gruppenarbeit</b></p>
<b>5</b>	<p><b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b></p> <p><b>Mathematik: Ableitungen</b></p>
<b>6</b>	<p><b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b></p> <p><b>keine</b></p>
<b>7</b>	<p><b>Prüfungsformen</b></p> <p><b>Schriftliche Klausurarbeit (60 min.) (50%)      Prüfungssprache: Deutsch</b>  <b>Projektarbeit mit Vortrag (50%)                      Prüfungssprache: Deutsch</b></p>
<b>8</b>	<p><b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b></p> <p><b>Erfolgreiche Teilnahme an der Projektarbeit und bestandene Klausurarbeit</b></p>
<b>9</b>	<p><b>Verwendung des Moduls in:</b></p>

	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>
	<b>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Energie- und Wassermanagement_WS2018/19</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Fahrzeugelektronik und Elektromobilität_BPO2017_BPO2018</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Mechatronik_BPO2013_BPO2019</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Sicherheitstechnik_BPO2014</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Sicherheitstechnik_BPO2021</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2015</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2018</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO 2016 BPO 2017</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO2021</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Zukunftssemester</b>	<b>Wahlpflichtmodul</b>
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits	
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Das Modul wird auf 6 Wochen geblockt, um Studierenden im Praxissemester die Teilnahme zu ermöglichen.  <b>E-Commerce Themenschwerpunkt: Informatik</b>  <b>Literaturempfehlungen</b> Collet, F.; Allaire, J.J. (2018) – Deep Learning with R, Manning Publications, NY, USA. Géron, A. (2017), Hands-On Machine Learning with Scikit-Learn and TensorFlow, O'Reilly Media	

**Goodfellow, I.; Bengio, Y; Courville, A. (2017), Deep Learning - Adaptive Computation and Machine Learning, MIT Press, Cambridge, MA, USA.**

**Grunwald, A. (2013), Handbuch Technikethik, Metzler, Tübingen.**

**Hieber, L.; Kammeyer, H. (2014), Verantwortung von Ingenieurinnen und Ingenieuren, Springer VS, Wiesbaden.**

**Hubig, C. (2006), Die Kunst des Möglichen: Grundlinien einer dialektischen Philosophie der Technik, Transkript, Bielefeld.**

**IEEE Global Initiative on Ethics of Autonomous and Intelligent Systems (2019), Ethically Aligned Design: A Vision for Prioritizing Human Well-being with Autonomous and Intelligent Systems, First Edition, IEEE.**

**Lenk, H.; Ropohl, G (1993), Technik und Ethik, Reclam, Stuttgart.**

**Lesmeister, C. (2017), Mastering Machine Learning with R, Packt Publishing, Birmingham.**

**NBER (2017), Economics of A.I. - Conference papers, <https://www.nber.org/books/agra-1>**

**Rashid, T. (2017), Neuronale Netze selbst programmieren: Ein verständlicher Einstieg mit Python, O'Reilly.**

**Russell, St.; Norvig, P. (2016), Artificial Intelligence - A modern approach, Pearson, Essex.**

**Schallmo, D., Rusnjak, A., Anzengruber, J., Werani, Th., Jünger, M. (2017), Digitale Transformation von Geschäftsmodellen, Springer, Wiesbaden.**

**Tzafestas, S. G. (2016), Roboethics: a navigating overview, Springer, Cham.**

**Zudem wird aktuelle Literatur zu Beginn jedes Semesters bekannt gegeben.**

## Internationales Management

<b>Modulname</b>		<b>Internationales Management</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>International Management</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Michael Vogelsang</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Michael Vogelsang</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>BWL XI</b>	<b>90 h</b>	<b>3</b>	<b>ab dem 5. Semester</b>	<b>jedes Semester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung: 1 SWS Übung: 1 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  2 SWS (= 30 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 60 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Vorlesung max. 150 bzw. 120 Übung max. 30	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden kennen</b>  <ul style="list-style-type: none"> <li>• die Grundlagen des internationalen Managements</li> <li>• die theoretischen Erklärungen für die Internationalisierung der Unternehmung</li> <li>• die Operationsfelder und Formen der Internationalisierung</li> <li>• Auswirkungen der Internationalisierung auf die Unternehmung</li> <li>• Strategisches Management der Internationalisierung</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Theoretische Grundlagen der Internationalisierung von Unternehmung</li> <li>• Hintergrund und Rahmenbedingen internationaler Unternehmung</li> <li>• Formen und Operationsfelder internationaler Unternehmung</li> <li>• Management von Internationalisierung der Unternehmung</li> <li>• Praxisbeispiele des internationales Managements</li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>  Dozentenvortrag, Übungen, moderierte Diskussion, aktuelle Fallanalyse				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>  keine				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b>  Studierende können die Prüfungen im Bachelorstudiengang, die gemäß Prüfungsordnung vom fünften Semester (in der dualen Studienform vom siebten Semester) an stattfinden, nur ablegen, wenn sie alle Modulprüfungen des ersten und zweiten (in der dualen Studienform des ersten bis vierten) Fachsemesters gemäß Prüfungsordnung bestanden haben oder eine entsprechende Anrechnung von Leistungen vorliegt.				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b>  Schriftliche Klausur (i.d.R. 60 min) (50%), Präsentation (i.d.R. 20 min) (50%)				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b>  Bestandene Modulprüfung				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>				

	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>
	<b>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b>	<b>Wahlmodul</b>
	<b>Energie- und Wassermanagement_WS2013/14</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Energie- und Wassermanagement_WS2015/16_WS2016/17</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16</b>	<b>Pflichtmodul</b>
	<b>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16</b>	<b>Pflichtmodul</b>
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b>	
	<b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>	
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b>	
	<b>E-Commerce: Themenschwerpunkt: Marketing / BWL</b>	
	<b>Literatur: Pflichtlektüre wird in jedem Semester bekannt gegeben</b>	

## Internationalisation of Ecommerce & Intercultural Aspects (englisch)

<b>Modulname</b>		<b>Internationalisation of Ecommerce &amp; Intercultural Aspects (englisch)</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Internationalisation of Ecommerce &amp; Intercultural Aspects</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Anne Stockem-Novo</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
IIA EC	180 h	6	ab dem 6. Semester	jährlich zum Sommersemester	1/2 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung: 2 SWS Seminar: 2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  4 SWS (= 60 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 120 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Vorlesung max. 150 bzw. 120 Seminar 15	
<b>2</b>	<p><b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b></p> <p><b>Knowledge and understanding as well as application and knowledge creation.</b></p> <p><b>The module provides students with an opportunity to establish a basic and structured way of analysing the internationalisation of Ecommerce</b></p> <p><b>In the foreground are the concepts using theories regarding the motivation for internationalisation, Changing competitive environment, selection of overseas markets, modes of overseas market entrance, increasing Virtualisation, accessibility and affordability of cloud based services, Complexity and Customer Relationships and how they may be improved.</b></p> <p><b>Tackles the Internationalisation and Intercultural aspects of Ecommerce through:</b></p> <p><b>People ( Change management , Culture management )</b></p> <p><b>Process ( International Marketing, Logistics &amp; Payments , Agile Process Management )</b></p> <p><b>Technology ( Cloud Computing , IOT, AI,Machine Learning )</b></p> <p><b>Students learn to recognise the interplay of technology and economic drivers to be able to derive management implications.</b></p> <p><b>We will deal in depth with management questions that revolve around Management Information Requirements and Change Management employing techniques such as business case-studies, real-world examples, and mini-exercises.</b></p>				
<b>3</b>	<p><b>Inhalte</b></p> <p><b>Foundations</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Globalization</li> <li>• Challenges and Opportunities</li> </ul> <p><b>Digital Information Management</b></p>				

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Digitalization of business processes</li> <li>• Management Information Requirements, Big Data &amp; Analytics and how these transform IT landscapes and business</li> <li>• Cloud Computing – Considerations ( geographic and industry-specific, Data protection) Migration to Cloud, Service Models - IaaS/ PaaS/ SaaS,</li> <li>• Industry 4.0. industrial Internet of Things, AI, machine learning</li> </ul> <p><b>International &amp; Intercultural Management</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• International Marketing – Product/ Content /Search /Affiliate/ Social/ Mobile</li> <li>• Role and importance of International transport logistics within the increasingly competitive global business environment, Last mile logistics.</li> <li>• Importance of Payment preferences, multiple payment options and secure payment processes, Payment Service Providers</li> <li>• Challenge for International enterprises with globally distributed teams to collaborate and scale agile - Agile Elements Scrum , Sprint based development aligned to the changing business needs.</li> <li>• Digital Business Models - Key Building Blocks of Digital Transformation in Organizations and Industries - Digital Platforms and Ecosystems</li> <li>• Cultural variances of local markets, Product, Content, Channel preference, Payment options, Fulfilment delivery times</li> <li>• Change Management: approaches so that new technologies, processes and people are better understood and accepted within a new business culture.</li> </ul>				
4	<p><b>Lehrformen</b></p> <p>Lecture combined with exercises, group work &amp; case studies</p>				
5	<p><b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b></p> <p>keine</p>				
6	<p><b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b></p> <p>keine</p>				
7	<p><b>Prüfungsformen</b></p> <p>Schriftliche Ausarbeitung (15 Seiten) (100%) Prüfungssprachen: Englisch, Deutsch</p>				
8	<p><b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b></p> <p>passed presentations during the lecture period</p>				
9	<p><b>Verwendung des Moduls in:</b></p> <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%; text-align: center;"><b>Studiengang</b></td> <td style="width: 50%; text-align: center;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td style="text-align: center;">Wahlmodul</td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul				
10	<p><b>Stellenwert der Note für die Endnote</b></p> <p>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</p>				
11	<p><b>Sonstige Informationen / Literatur</b></p> <p>E-Commerce: Themenschwerpunkt: Marketing / BWL</p>				





## Let's battle for some attention: Brand Development and Marketing (project-based) (English)

<b>Module Title</b>		<b>Let's battle for some attention: Brand Development and Marketing (project-based) (English)</b>			
<b>Module Title in English</b>		<b>Let's battle for some attention: Brand Development and Marketing (project-based)</b>			
<b>Module Leader</b>		<b>Sandra Meyer</b>			
<b>Teaching Staff</b>		<b>ZfK / Sandra Meyer</b>			
<b>Courselanguage/</b>		<b>English</b>			
<b>Code</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Semester</b>	<b>Semester Offered</b>	<b>Duration</b>
<b>MAENG</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>as of 5th semester</b>	<b>Every Summer semester</b>	<b>1 semester</b>
<b>1</b>	<b>Type of Course</b>	<b>Scheduled Learning</b>	<b>Independent Study</b>		<b>Approx. Number of Participants</b>
	<b>Seminar: 4 h/week</b>	<b>4 h/week (= 60 h)</b>	<b>Total: 120 h</b>		<b>Seminar 15</b>
<b>2</b>	<b>Learning Outcomes / Competences</b>				
	<p>Upon successful completion of this module, students will have been introduced to relevant topics in the context of brand development and marketing. Apart from providing appropriate language skills for students interested in working the field of marketing, it also introduces students to popular tools and strategies and allows them to put those into practice. Thus, the seminar focusses upon providing an authentic English-speaking setting in which students can access their marketing knowledge acquired prior to this course and develop it further. Additionally, they will improve their negotiation and meeting skills with the help of various case studies. A marketing project during which students develop a product and try to successfully launch it will give them some hands-on experience concerning marketing strategies.</p>				
<b>3</b>	<b>Contents</b>				
	<p><b>Technical terminology Marketing and Brand Development</b>  <b>Product Development/Brand Names</b>  <b>Branding, Corporate Branding, Brand Equity, Brand Equity Models</b></p> <p><b>Brand Management</b>  <b>Brand Extension</b></p> <p><b>Corporate Identity</b></p> <p><b>Positioning</b></p> <p><b>Target Market, Market Segmentation</b></p> <p><b>Buyer's Persona</b></p> <p><b>Customer satisfaction</b>  <b>Marketing Strategies/Marketing Plans/Marketing Mix</b>  <b>Marketing Communication</b>  <b>Market Research</b>  <b>Questionnaires</b></p>				



**11 Additional Information / Literature**

**Other information / literature: The module lessons are in English. Any form of assignment is in English as well**

**IHL: Wahlkatalog Handel**

**E-Commerce: Themenschwerpunkt: Marketing / BWL**

**Required reading will be announced every semester.**

**Students who pass the module with a grade of 2,0 or better are entitled to a certificate stating they hold the CEFR C1 level**

## Mobile Computing

<b>Modulname</b>		<b>Mobile Computing</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Mobile Computing</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Fatih Gedikli</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Fatih Gedikli</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>MC</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>ab dem 5. Semester</b>	<b>jährlich zum Wintersemester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>  Vorlesung: 2 SWS Praktikum: 2 SWS	<b>Kontaktzeit</b>  4 SWS (= 60 h)	<b>Selbststudium</b>  Gesamt: 120 h	<b>geplante Gruppengröße</b>  Vorlesung max. 150 bzw. 120 Praktikum max. 15	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>  Die Studierenden haben die gängigen Methoden der Softwareentwicklung für mobile Geräte wie Handies, Tablets und Wearables kennengelernt und sind in der Lage diese in der Praxis anzuwenden. Exemplarisch wurde die Entwicklung auf Basis eines mobilen Betriebssystems mit den Studenten zusammen erarbeitet. Darüber hinaus sind Techniken für die plattformunabhängige Entwicklung mobiler Applikationen vorgestellt und von den Studenten in der Praxis erprobt worden.  Zusätzlich wurde den Studenten eine Einführung in den Bereich des Cloud Computings gegeben und die Studenten haben Aspekte hieraus in der Praxis verwendet.				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>  Softwareentwicklung für mobile Geräte, Design Patterns für mobile Geräte, Softwareentwicklung für ein spezifisches mobiles Betriebssystem, Vorgehensweisen für die Entwicklung plattformunabhängiger mobiler Applikationen, Cloud Computing Strategien und deren Verbindung zu mobilen Geräten				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>  Vorlesung mit begleitenden Übungen				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>  gute Java-Kenntnisse				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b>  keine				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b>  Projektarbeit				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b>  Bestandene Modulprüfung				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>				

	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>
	Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul
	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul
	Energieinformatik_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul
	Energieinformatik_BPO2017	Wahlmodul
	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Wahlpflichtmodul
	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Wahlpflichtmodul
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b>	
	Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits	
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b>	
	<b>E-Commerce Themenschwerpunkt: Informatik</b>	
	<b>Literatur</b>	
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Phillip Tarasiewicz, Robin Böhm, AngularJS: Eine praktische Einführung in das JavaScript Framework, ASIN: B00L2FCJI8</li> <li>• Golo Roden, Node.js &amp; Co: Skalierbare, hochperformante und echtzeitfähige Webanwendungen professionel in JavaScript entwickeln, ISBN: 389864829X</li> </ul>	

## Natural Language Processing

<b>Modulname</b>		Natural Language Processing			
<b>Modulname englisch</b>		Natural Language Processing			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Anne Stockem-Novo			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Anne Stockem Novo			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
NLP	180 h	6	ab dem 5. Semester	jedes Semester	1 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Praktikum: 2 SWS Vorlesung mit integrierter Übung: 2 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Praktikum	max. 15
				Vorlesung mit integrierter Übung	max. 150 bzw. 120
<b>2</b>	<p><b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b></p> <p>Die Studierenden werden in die Grundlagen der Verarbeitung natürlicher Sprache („Natural Language Processing“, NLP) eingeführt. Der Schwerpunkt liegt auf dem Einsatz von Methoden der Künstlichen Intelligenz.</p> <p>Nach Abschluss der Veranstaltung verfügen Studierende über folgende Kompetenzen:</p> <p>Die Studierenden...</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• kennen die Einsatzbereiche von NLP</li> <li>• verstehen die Problematik datengetriebener Ansätze</li> <li>• können Informationen aus unstrukturiertem Text automatisiert ableiten</li> <li>• beherrschen den Umgang mit einfachen KI-Modellen</li> <li>• haben Aufgaben des NLP praktisch umgesetzt</li> <li>• verstehen die Funktionsweise von Chatbots</li> <li>• haben eine einfache Chatbot-Funktion weiterentwickelt</li> </ul>				
<b>3</b>	<p><b>Inhalte</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Textverarbeitung mit Python (Laden von Dokumenten, reguläre Ausdrücke und weitere)</li> <li>• Bibliotheken für die Textverarbeitung (spaCy, NLTK und weitere)</li> <li>• NLP-Pipelines</li> <li>• Deep Learning im NLP</li> <li>• Öffentliche Datensätze</li> <li>• Anwendung des NLP: <ul style="list-style-type: none"> <li>◦ Part-Of-Speech-Tagging</li> <li>◦ Named-Entity-Recognition</li> <li>◦ Textklassifizierung</li> <li>◦ Stimmungsanalyse</li> <li>◦ Themenmodellierung</li> <li>◦ Chatbots</li> </ul> </li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>				

	<b>Vorlesung mit begleitenden Übungen und Praktikum</b>								
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> Kenntnisse der Programmiersprache Python sind von Vorteil.								
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine								
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Vortrag (100%) <span style="float: right;"><b>Prüfungssprache: Deutsch</b></span>								
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Modulprüfung								
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Studiengang</th> <th style="text-align: left;">Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Angewandte Informatik_BPO2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</td> <td>Pflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	Studiengang	Status	Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul
Studiengang	Status								
Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul								
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul								
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Pflichtmodul								
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits								
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>Aman Kedia: Hands-On Python Natural Language Processing: Explore tools and techniques to analyze and process text with a view to building real-world NLP applications, 2020</b> <b>Matthieu Deru, Alassane Ndiaye: Deep Learning mit TensorFlow, Keras und TensorFlow.js, Rheinwerk Verlag, 2. Auflage, 2020</b> <b>Aurelien Geron: Hands-On Machine Learning with Scikit-Learn, Keras, and TensorFlow: Concepts, Tools, and Techniques to Build Intelligent Systems, 2. Auflage, 2019</b> Weitere Literatur wird im Verlauf der Veranstaltung bekannt gegeben.								



## Net Economy (English)

<b>Module Title</b>		<b>Net Economy (English)</b>				
<b>Module Title in English</b>		<b>Net Economy</b>				
<b>Module Leader</b>		<b>Prof. Dr. rer. pol. Ellen Roemer</b>				
<b>Teaching Staff</b>		<b>Prof. Dr. Ellen Roemer</b>				
<b>Courselanguage/</b>		<b>English</b>				
<b>Code</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Semester</b>	<b>Semester Offered</b>	<b>Duration</b>	
	180 h	6	as of 5th semester	Every Winter semester	1 semester	
1	<b>Type of Course</b>		<b>Scheduled Learning</b>	<b>Independent Study</b>		<b>Approx. Number of Participants</b>
	Online Mentoring: 2 h/week		4 h/week (= 60 h)	Total: 120 h		Online Mentoring
	Exercise: 2 h/week					Exercise
2	<b>Learning Outcomes / Competences</b> <b>On completion of this module, students should:</b>  <b>knowledge and understanding</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• have an enhanced understanding of net economy topics such as Social Media, Web 2.0, Social Commerce, Viral Marketing, etc.;</li> </ul> <b>discipline skills</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• be able to analyse and apply net economy concepts and frameworks to business situations;</li> </ul> <b>personal transferable skills</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• be able to work together in international groups of students using web-based tools such as Skype, Ning, GoogleSites, GoogleDocs, etc.</li> </ul>					
3	<b>Contents</b> <b>Students will work together in teams on net economy topics such as Social Media, Web 2.0, Social Commerce, Viral Marketing, etc. However, the team members will not be together in class, but spread all over Germany and even all over the world. Regular class sessions will be held on the Internet. Students will get to know their team mates via a platform called Ning which is very similar to Facebook. They will work together using web-based tools such as Skype, Ning, GoogleSites, GoogleDocs, etc.</b>					
4	<b>Teaching Methods</b> <b>Web-meetings, group work, presentations and tutorials</b>					
5	<b>Content-Related Module Prerequisites</b> <b>English language proficiency</b>					
6	<b>Formal Module Prerequisites</b> <b>none</b>					
7	<b>Type of Exams</b>					

	<p>test (30 min.) (10%) Group Project (5000 words) (90%)</p>	<p>Examlanguage: English Examlanguage: English</p>																						
8	<p><b>Prerequisite for the Granting of Credits</b></p> <p>Pass all assessment forms</p>																							
9	<p><b>This Module Appears in:</b></p> <table> <thead> <tr> <th>Course of Studies</th> <th>Status</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Modules in English at HRW</td> <td>Elective Module</td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td>Elected Specialization</td> </tr> </tbody> </table>		Course of Studies	Status	Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16	Elective Module	Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19	Elective Module	Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16	Elective Module	Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19	Elective Module	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Elective Module	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16	Elective Module	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16	Elective Module	Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19	Elective Module	Modules in English at HRW	Elective Module	Zukunftssemester	Elected Specialization
Course of Studies	Status																							
Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2015/16	Elective Module																							
Betriebswirtschaftslehre - Industrielles Dienstleistungsmanagement_WS2018/19	Elective Module																							
Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2015/16	Elective Module																							
Betriebswirtschaftslehre - Internationales Handelsmanagement und Logistik_WS2018/19	Elective Module																							
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Elective Module																							
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets (Bachelor Plus)_WS2015/16	Elective Module																							
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2015/16	Elective Module																							
Internationale Wirtschaft - Emerging Markets_WS2018/19	Elective Module																							
Modules in English at HRW	Elective Module																							
Zukunftssemester	Elected Specialization																							
10	<p><b>Weighting of Grade in Relationship to Final Grade</b></p> <p>Weighting equals the proportion of module credits in relationship to the total number of grade-relevant credits</p>																							
11	<p><b>Additional Information / Literature</b></p> <p>Other information / literature: The module lessons are in English. Any form of the Assignment is in English as well</p> <p>IHL: Wahlkatalog Handel</p> <p>E-Commerce: Themenschwerpunkt: Marketing / BWL</p> <p>Literature will be announced every semester.</p>																							

## Projekt: Benutzerschnittstellen für Mobilgeräte

<b>Modulname</b>		<b>Projekt: Benutzerschnittstellen für Mobilgeräte</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Project User Interfaces for Mobile Devices</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Prof. Dr. rer. nat. Stefan Geisler</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Prof. Dr. Stefan Geisler, Henrik Detjen</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>PBM</b>	<b>180 h</b>	<b>6</b>	<b>ab dem 5. Semester</b>	<b>jedes Semester</b>	<b>1 Semester</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
			<b>Gesamt: 180 h</b>		
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Die Studierenden können das in den anderen zum Schwerpunkt gehörenden Fächern erworbene Fachwissen problemorientiert anwenden und sind in der Lage, sich neues Wissen selbständig anzueignen. Sie können zielgerichtet und interdisziplinär arbeiten und Lösungen in einem festen Zeitraum eigenständig entwickeln und präsentieren.				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> Je nach konkreter Aufgabenstellung aus dem Themenkomplex Benutzerschnittstellen für Mobilgeräte, von der Anforderungsanalyse, Konzeptentwicklung, Prototypentwicklung bis zu Benutzertests, interdisziplinär unter Beachtung technischer, psychologischer und gestalterischer Aspekte.				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> Größtenteils eigenständige Projektarbeit				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Projektarbeit mit Präsentation				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandene Projektarbeit und Präsentation				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>				
	<b>Studiengang</b>				<b>Status</b>
	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020				Wahlmodul
	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015				Wahlpflichtmodul
	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017				Wahlpflichtmodul

<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> <b>E-Commerce: Themenschwerpunkt: Informatik</b>

## Startup Project

<b>Modulname</b>		Startup Project			
<b>Modulname englisch</b>		Startup Project			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Prof. Dr. rer. pol. Oliver Koch			
<b>Dozent/in</b>		Koch, Oliver			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
EXIST	180 h	6	ab dem 5. Semester	jedes Semester	1 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Praktikum: 4 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Praktikum max. 15	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden ...</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• lernen die unterschiedlichen Dimensionen von Startup-Ökosystemen kennen und verstehen</li> <li>• sind in der Lage, die relevanten Grundbegriffe im Bereich Unternehmensgründung zu definieren und die Bedeutung von Unternehmensgründung im wirtschaftlichen, politischen und gesellschaftlichen Kontext darzustellen</li> <li>• lernen Techniken und Methoden zur Ideengenerierung und Ideenbewertung kennen und erfolgreich anzuwenden</li> <li>• verstehen wie aus einer Idee eine Geschäftsmodell entsteht und sind in der Lage das eigene Geschäftsmodell mithilfe eines Business Model Canvas aufzuzeigen</li> <li>• lernen Instrumente der Unterstützungslandschaft für Start-ups in Deutschland kennen (Inkubatoren, Investoren-Netzwerke, ...)</li> <li>• sind in der Lage sich in Teams zu organisieren, in Teams zu agieren und Verantwortung zu übernehmen,</li> <li>• lernen die eigenen kommunikativen Fähigkeiten einzuschätzen und sich in ausgewählten Kommunikationssituationen zu bewähren.</li> <li>• lernen die unterschiedlichen Pitch-Arten kennen und anzuwenden und mittels eines Pitchdecks ansprechend zu präsentieren</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Einführung in das Thema Startup-Ökosystem</li> <li>• Einführung in das Thema Design Thinking</li> <li>• Bedürfnisse und Sichtweisen aller potentiellen Nutzer identifizieren und analysieren</li> <li>• Trend- und Umfeldanalysen,</li> <li>• Kreativitätstechniken</li> <li>• Grundlagen zum Aufbau eines Business Model Canvas</li> <li>• Rechtliche Grundlagen (Patente)</li> <li>• Finanzierungsmöglichkeiten</li> <li>• Pitchtraining</li> <li>• Präsentation des Geschäftsmodells vor ausgewählter Experten-Jury</li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>				

	<b>Praktikum, Gruppenarbeit</b>																														
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine																														
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> keine																														
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> schriftliche Ausarbeitung & mündliche Prüfung (Business Model Canvas & Pitch)																														
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> bestandene Modulprüfung																														
<b>9</b>	<p><b>Verwendung des Moduls in:</b></p> <table border="1"> <thead> <tr> <th><b>Studiengang</b></th> <th><b>Status</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Maschinenbau (inkl. monoedukative Variante)_BPO2018</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Maschinenbau_BPO2013 BPO 2015 BPO 2016</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Mechatronik_BPO2013_BPO2019</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Sicherheitstechnik_BPO2014</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Sicherheitstechnik_BPO2021</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2013_BPO2015</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsinformatik_BPO2020</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2015</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2018</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO 2016 BPO 2017</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO2021</td> <td>Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td>Zukunftssemester</td> <td>Wahlpflichtmodul</td> </tr> </tbody> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul	Maschinenbau (inkl. monoedukative Variante)_BPO2018	Wahlmodul	Maschinenbau_BPO2013 BPO 2015 BPO 2016	Wahlmodul	Mechatronik_BPO2013_BPO2019	Wahlmodul	Sicherheitstechnik_BPO2014	Wahlmodul	Sicherheitstechnik_BPO2021	Wahlmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2017	Wahlmodul	Wirtschaftsinformatik_BPO2020	Wahlmodul	Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2015	Wahlmodul	Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2018	Wahlmodul	Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO 2016 BPO 2017	Wahlmodul	Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO2021	Wahlmodul	Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>																														
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul																														
Maschinenbau (inkl. monoedukative Variante)_BPO2018	Wahlmodul																														
Maschinenbau_BPO2013 BPO 2015 BPO 2016	Wahlmodul																														
Mechatronik_BPO2013_BPO2019	Wahlmodul																														
Sicherheitstechnik_BPO2014	Wahlmodul																														
Sicherheitstechnik_BPO2021	Wahlmodul																														
Wirtschaftsinformatik_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul																														
Wirtschaftsinformatik_BPO2017	Wahlmodul																														
Wirtschaftsinformatik_BPO2020	Wahlmodul																														
Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2015	Wahlmodul																														
Wirtschaftsingenieurwesen - Maschinenbau_BPO2018	Wahlmodul																														
Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO 2016 BPO 2017	Wahlmodul																														
Wirtschaftsingenieurwesen-Bau_BPO2021	Wahlmodul																														
Zukunftssemester	Wahlpflichtmodul																														
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits																														
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b> Gassmann, O., Sutter, P.: Praxiswissen Innovationsmanagement. München: Hanser, 2013; Gerling A.; Gerling G.: Der Design-Thinking-Werkzeugkasten eine Methodensammlung für kreative Macher. Heidelberg: dpunkt.verlag, 2018; Günes, N.; Akca, N.; Zelewski, S.: Business-Plan Guide: Grundlage – Anschauungsbeispiele – Vorgehensmodell. Berlin: Logos Verlag, 2010;																														

**Gürtler, J.; Meyer, J.: 30 Minuten Design Thinking., Offenbach: GABAL-Verlag, 2013**  
**Müller-Roterberg, C.: Praxishandbuch Design Thinking. Norderstedt: BoD, 2018;**  
**Nagl, Anna: Der Businessplan: Geschäftspläne professionell erstellen: Mit Checklisten und Fallbeispielen. Wiesbaden: Springer Gabler, 2018, 9. Auflage;**  
**Plötz, F.: Das 4-Stunden-Startup, Berlin: Econ, 2016;**  
**Simschek R., Kaiser; F.: Design Thinking: Innovation erfolgreich umsetzen. Konstanz/München: UVK Verlagsgesellschaft, 2019**

## Vertriebs- und Pricing-Strategien im Cross-Channel-Kontext

<b>Modulname</b>		<b>Vertriebs- und Pricing-Strategien im Cross-Channel-Kontext</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Distribution and pricing strategies in a cross-channel context</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Sarah Hosell			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Sarah Hosell			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
Price EC	180 h	6	ab dem 5. Semester	jährlich zum Wintersemester	1 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung mit integrierter Übung: Praktikum: 2 SWS	2 SWS 4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Vorlesung mit integrierter Übung Praktikum	max. 150 bzw. 120 max. 15
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Studierende kennen Vertriebs- und Preisstrategien im Detail; Können Preiskalkulationen aus unternehmerischer Perspektive (z. B. Kosten bzw. den Einkaufspreisen (Cost-plus-Pricing) und/oder an Konkurrenzpreisen oder an Preisbereitschaften) anwenden.  Darüber hinaus können Studierende Aspekte der Konsumentenverhaltensforschung in die Vertriebs- und Preisstrategie einbinden, darunter fallen Preisbereitschaften/Zahlungsbereitschaften, Kaufentscheidungsprozess.  Studierende sollen in der Lage sein, eine adäquate Pricing- und Sortiments- Strategie auch im Multichannel-Kontext an Praxisbeispielen zu entwickeln.				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> In der Vorlesung werden die Theoretischen Inhalte zu Preis- und Vertriebsstrategien gelehrt. Diskussionen ausgewählter preispolitischer Maßnahmen: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Preis-Absatz-Funktion, Preiselastizität, Konsumentenrente</li> <li>• Dauerniedrigpreise vs. Angebote</li> <li>• Preisdifferenzierung und Promotions</li> <li>• Preiskundensegmente und Preispositionierung</li> <li>• Psychologischen Grundlagen zur Preiswahrnehmung</li> <li>• Besonderheiten des Digitales Pricing (Dynamic Pricing, Personalisierte Preis im Internet)</li> <li>• Determinanten des Pricing</li> </ul> Im Praktikum wird ein Praxisprojekt in Kleingruppen durchgeführt. Dabei sollen preispolitische Wirkungsanalysen eingesetzt werden wie: Artikelbezogene Analysen oder Category Pricing, TREP-Modell als verhaltenswissenschaftlicher Rahmen oder mehrdimensionale Ansätze zur Messung von Preisimages				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> Seminaristischer Unterricht  Praxisprojekt				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>				



	<p><b>Bestandene Modulprüfungen aus dem 3. Semester:</b></p> <p><b>Angewandte Statistik</b></p> <p><b>Customer Relationship Management (CRM) und Web Controlling</b></p>				
<b>6</b>	<p><b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b></p> <p><b>keine</b></p>				
<b>7</b>	<p><b>Prüfungsformen</b></p> <p><b>Test (60 min.) (50%) Prüfungssprache: Deutsch</b></p> <p><b>Mündliche Prüfung (60 min.) (50%) Prüfungssprache: Deutsch</b></p>				
<b>8</b>	<p><b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b></p> <p><b>Beide Prüfungsformen Test und mündliche Prüfung müssen mindestens mit 4.0 bestanden werden.</b></p>				
<b>9</b>	<p><b>Verwendung des Moduls in:</b></p> <table style="width: 100%; border: none;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left; width: 60%;"><b>Studiengang</b></th> <th style="text-align: left;"><b>Status</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td><b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b></td> <td><b>Wahlmodul</b></td> </tr> </tbody> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b>	<b>Wahlmodul</b>
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>				
<b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b>	<b>Wahlmodul</b>				
<b>10</b>	<p><b>Stellenwert der Note für die Endnote</b></p> <p><b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b></p>				
<b>11</b>	<p><b>Sonstige Informationen / Literatur</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>E-Commerce: Themenschwerpunkt: Marketing / BWL</b></li> </ul> <p><b>Literatur</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>VanHoose, David D. (2011): E-commerce economics. 2. Aufl. Abingdon, Oxon, New York: Routledge.</b></li> <li>• <b>Hermann Simon, Martin Fassnacht: Preismanagement, aktuelle Ausgabe, Springer Gabler</b></li> <li>• <b>Clement, R., Schreiber, D., Internet-Ökonomie, aktuelle Auflage, Heidelberg</b></li> <li>• <b>Frank Frohman (2018): Digitales Pricing, Springer Gabler</b></li> <li>• <b>Homburg/Krohmer: Grundlagen des Marketingmanagements, Gabler -&gt; darin: Preis- und Vertriebspolitik</b></li> <li>• <b>Müller-Hagedorn: Der Handel, Kohlhammer -&gt; darin: Distributions- und Handelssysteme und Preispolitik</b></li> <li>• <b>Hermann Simon (2015): Preisheiten: alles, was Sie über Preise wissen müssen</b></li> </ul>				

## Virtual und Augmented Reality

<b>Modulname</b>		Virtual und Augmented Reality			
<b>Modulname englisch</b>		Virtual and Augmented Reality			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		Prof. Dr. Gordon Müller			
<b>Dozent/in</b>		Prof. Dr. Gordon Müller			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		Deutsch			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
AR	180 h	6	ab dem 5. Semester	jährlich	1 Semester
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
	Vorlesung: 2 SWS Praktikum: 2 SWS	4 SWS (= 60 h)	Gesamt: 120 h	Vorlesung max. 150 bzw. 120 Praktikum max. 15	
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b>				
	Die Studierenden haben die vorgestellten Inhalte verstanden und können sie praxisorientiert anwenden. Das Wissen um den Aufbau und die Programmierung von sowohl VR- als auch AR-Systemen soweit vertieft, dass sie die erlernten Techniken in eigenen Software- und Hardwareprojekten einsetzen und anwenden können.				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b>				
	Grundlagen und ausgewählte Schwerpunkte mit Anwendungsbezug, z.B.				
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Wahrnehmungsaspekte von VR</li> <li>• Virtuelle Welten</li> <li>• VR-Eingabegeräte</li> <li>• VR-Ausgabegeräte</li> <li>• Interaktionen in Virtuellen Welten</li> <li>• Echtzeitaspekte von VR-Systemen</li> <li>• Tracking</li> <li>• Augmented Reality und Kommunikation</li> <li>• AR Anwendungsszenarien</li> <li>• AR basierte Geschäftsmodelle</li> <li>• AR Potentiale, Risiken und Grenzen</li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b>				
	Vorlesung und Praktikum				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b>				
	keine				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b>				
	keine				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b>				
	Projektarbeit im Praktikum (100%)		Prüfungssprache: Deutsch		
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b>				
	Bestandene Modulprüfungen				

9	<p><b>Verwendung des Moduls in:</b></p> <table border="0"> <thead> <tr> <th data-bbox="268 226 922 259"><b>Studiengang</b></th> <th data-bbox="938 226 1090 259"><b>Status</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="268 293 922 327">Angewandte Informatik_BPO2017</td> <td data-bbox="938 293 1090 327">Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 360 922 394">E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td data-bbox="938 360 1090 394">Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 427 922 461">Energieinformatik_BPO2013_BPO2015</td> <td data-bbox="938 427 1090 461">Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 495 922 528">Energieinformatik_BPO2017</td> <td data-bbox="938 495 1090 528">Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 562 922 595">Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015</td> <td data-bbox="938 562 1090 595">Wahlmodul</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 629 922 663">Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017</td> <td data-bbox="938 629 1090 663">Wahlmodul</td> </tr> </tbody> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul	Energieinformatik_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul	Energieinformatik_BPO2017	Wahlmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul	Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Wahlmodul
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>														
Angewandte Informatik_BPO2017	Wahlmodul														
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Wahlmodul														
Energieinformatik_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul														
Energieinformatik_BPO2017	Wahlmodul														
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2013_BPO2015	Wahlmodul														
Mensch-Technik-Interaktion_BPO2017	Wahlmodul														
10	<p><b>Stellenwert der Note für die Endnote</b></p> <p>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</p>														
11	<p><b>Sonstige Informationen / Literatur</b></p> <p><b>E-Commerce: Themenschwerpunkt: Informatik</b></p> <p><b>Literatur:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Dörner, Broll, Grimm, Jung: <i>Virtual und Augmented Reality</i>, Springer Vieweg, 2013</b></li> <li>• <b>Tönnis: <i>Augmented Reality</i>, Springer, 2010</b></li> <li>• <b>Mehler-Bicher, Steiger: <i>Augmented Reality</i>, 2014</b></li> </ul>														

# Praxissemester

## Praxissemester

<b>Modulname</b>		<b>Praxissemester</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Internship</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Sarah Hosell</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>alle Lehrenden möglich</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>Praxis</b>	<b>780 h</b>	<b>26</b>	<b>ab dem 6. Semester</b>	<b>jedes Semester</b>	<b>Praxissemester Vollzeitliches Praktikum: 20 Wochen</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>
			<b>Gesamt: 780 h</b>		
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Die Studierenden sind in der Lage, <ul style="list-style-type: none"> <li>• das im Studium erlernte Fachwissen auf eine konkrete Aufgabenstellung problemorientiert anzuwenden</li> <li>• an praktischen, anwendungsbezogenen oder wissenschaftlichen Themen im Team mitzuarbeiten, ihre Erfahrungen / Ergebnisse angemessen und nachvollziehbar zu dokumentieren und zu präsentieren</li> <li>• mitzuarbeiten, ihre Erfahrungen / Ergebnisse angemessen und nachvollziehbar zu dokumentieren zu präsentieren.</li> <li>• die gemachten Erfahrungen zu reflektieren</li> </ul>				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Wissenschaftliche oder anwendungsbezogene Tätigkeit im Bereich E-Commerce</li> <li>• Inhalte werden vom jeweiligen Projektanbieter vorgegeben</li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> <b>Praktikum</b>				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> <b>keine</b>				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> <b>Alle Prüfungen der ersten beiden Semester und mindestens 100 Credits</b>				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> <b>Praxissemesterbericht und Praxisseminar</b>				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> <b>Erfolgreiche Teilnahme am Praktikum und bestandene Modulprüfung</b>				

9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>  <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="width: 50%;"><b>Studiengang</b></td> <td style="width: 50%;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Praxissemester</td> </tr> </table>	<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Praxissemester
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>				
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Praxissemester				
10	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> <b>Nur Anerkennung von Credits, keine Verrechnung auf die Endnote</b>				
11	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b>				

## Praxisseminar

<b>Modulname</b>		<b>Praxisseminar</b>							
<b>Modulname englisch</b>		<b>Seminar</b>							
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Prof. Dr. rer. pol. Oliver Koch</b>							
<b>Dozent/in</b>		<b>alle Lehrende möglich</b>							
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>							
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>				
<b>Praxis</b>	<b>60 h</b>	<b>2</b>	<b>ab dem 6. Semester</b>	<b>jedes Semester</b>	<b>Praxissemester</b>				
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>					
			<b>Gesamt: 60 h</b>						
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Die Studierenden sind in der Lage, die Themen, Methodik und Ergebnisse ihres Praxissemesters anschaulich zu präsentieren und die Inhalte in einer Diskussion zu vertreten.								
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Darstellung von Methodik, Konzepten und Ergebnissen des Praxissemesters</li> <li>• Führen einer Diskussion; Beantwortung kritischer Fragen</li> <li>• Dokumentation des Anwendungsbezugs des Praxissemesters</li> </ul>								
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> Dozentenbetreuung auf Anfrage								
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine								
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> Alle Prüfungen der ersten beiden Semester und mindestens 100 Credits								
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> Praxissemesterbericht und Praxisseminar								
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> Bestandenes Praxisseminar								
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b> <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%;"><b>Studiengang</b></td> <td style="width: 50%;"><b>Status</b></td> </tr> <tr> <td>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</td> <td>Praxissemester</td> </tr> </table>					<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Praxissemester
<b>Studiengang</b>	<b>Status</b>								
E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Praxissemester								
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b> Nur Anerkennung von Credits, keine Verrechnung auf die Endnote								



# Bachelorarbeit

## Bachelorarbeit

<b>Modulname</b>		<b>Bachelorarbeit</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Bachelor's Thesis</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Prof. Dr. rer. pol. Oliver Koch</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Durchführende Lehrende</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
	360 h	12	7. Semester	jedes Semester	<b>Bachelorarbeit:12 Wochen</b>
1	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>		<b>geplante Gruppengröße</b>
			<b>Gesamt: 360 h</b>		
2	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> <b>Die Studierenden sind in der Lage,</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• selbstständig zu arbeiten</li> <li>• das im Studium erlernte Fachwissen problemorientiert anzuwenden</li> <li>• die im Studium vermittelten wissenschaftlichen Methoden anzuwenden</li> <li>• in fachübergreifenden Zusammenhängen zu denken</li> <li>• eigenständig Projektplanung und Zeitmanagement zu organisieren</li> <li>• fristgerecht zu arbeiten</li> <li>• ihre Ergebnisse angemessen zu dokumentieren</li> </ul>				
3	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Selbständige Bearbeitung einer vom betreuenden Professor*in vorgegebenen wissenschaftlichen Aufgabenstellung im Bereich E-Commerce</li> <li>• Inhalte werden vom jeweiligen Projektanbieter vorgegeben</li> </ul>				
4	<b>Lehrformen</b> <b>Eigenständige Bearbeitung der Aufgabenstellung mit minimaler Anleitung durch die Lehrenden</b>				
5	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> <b>keine</b>				
6	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> <b>Alle Modulprüfungen der ersten fünf Fachsemester und mindestens 150 Credits.</b>				
7	<b>Prüfungsformen</b> <b>Bachelorarbeit (100%)</b>				
8	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> <b>Bestandene Bachelorarbeit</b>				
9	<b>Verwendung des Moduls in:</b>				



	<p><b>Studiengang</b></p> <p><b>E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020</b></p> <p><b>Status</b></p> <p><b>Bachelorarbeit</b></p>
<b>10</b>	<p><b>Stellenwert der Note für die Endnote</b></p> <p><b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b></p>
<b>11</b>	<p><b>Sonstige Informationen / Literatur</b></p>

## Bachelorarbeit (Kolloquium)

<b>Modulname</b>		<b>Bachelorarbeit (Kolloquium)</b>			
<b>Modulname englisch</b>		<b>Colloquium</b>			
<b>Modulverantwortliche/r</b>		<b>Prof. Dr. rer. pol. Oliver Koch</b>			
<b>Dozent/in</b>		<b>Durchführende Lehrende</b>			
<b>Veranstaltungssprache/n</b>		<b>Deutsch</b>			
<b>Kennnummer</b>	<b>Workload</b>	<b>Credits</b>	<b>Studiensemester</b>	<b>Häufigkeit des Angebots</b>	<b>Dauer</b>
<b>Kolloq.</b>	<b>60 h</b>	<b>2</b>	<b>7. Semester</b>	<b>jedes Semester</b>	<b>Kolloquium: 30 Min</b>
<b>1</b>	<b>Lehrveranstaltung</b>	<b>Kontaktzeit</b>	<b>Selbststudium</b>	<b>geplante Gruppengröße</b>	
			<b>Gesamt: 60 h</b>		
<b>2</b>	<b>Lernergebnisse (learning outcomes) / Kompetenzen</b> Die Studierenden sind in der Lage, die Methodik und die Ergebnisse ihrer Bachelorarbeit (Thesis) anschaulich zu präsentieren und die Arbeit in einer wissenschaftlichen Diskussion zu vertreten.				
<b>3</b>	<b>Inhalte</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Darstellung von Methodik, Konzepten und Ergebnissen der Bachelor-Arbeit</li> <li>• Führen einer wissenschaftlichen Diskussion; Beantwortung kritischer Fragen</li> <li>• Dokumentation des Anwendungsbezugs der Bachelorarbeit</li> </ul>				
<b>4</b>	<b>Lehrformen</b> Dozentenbetreuung auf Anfrage				
<b>5</b>	<b>inhaltliche Teilnahmevoraussetzungen</b> keine				
<b>6</b>	<b>formale Teilnahmevoraussetzungen</b> bestandene erforderliche Modulprüfungen des 1.-6. Semesters und Bewertung der Bachelorarbeit mit mindestens „ausreichend“				
<b>7</b>	<b>Prüfungsformen</b> mündliche Prüfung (30 Minuten) (100%)				
<b>8</b>	<b>Voraussetzung für die Vergabe von Credits</b> bestandene Modulprüfung				
<b>9</b>	<b>Verwendung des Moduls in:</b>				
	<b>Studiengang</b>				<b>Status</b>
	E-Commerce_BPO 2017_BPO2019_BPO2020	Bachelorarbeit			
<b>10</b>	<b>Stellenwert der Note für die Endnote</b>				

	<b>Die Gewichtung ergibt sich aus dem Anteil der Credits des Moduls an der Gesamtzahl der notenrelevanten Credits</b>
<b>11</b>	<b>Sonstige Informationen / Literatur</b>